



SAMRUK

**ҚАЗЫНА
КОНТРАКТ**

**ГОДОВОЙ ОТЧЕТ
2016**



ТОО «САМРУК-КАЗЫНА КОНТРАКТ»
010000, Г. АСТАНА, УЛ. КУНАЕВА 8, БЛОК Б
ТЕЛ +7 (7172) 570 275
HTTP://WWW.SKС.KZ

СОДЕРЖАНИЕ

ПРИВЕТСТВЕННОЕ СЛОВО ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА	
ТОО «САМРУК-КАЗЫНА КОНТРАКТ».....	2
Основные достижения ТОО «Самрук-Казына Контракт».....	4
Общая информация о компании О ТОО «Самрук-Казына Контракт».....	5
Цель создания и виды деятельности Товарищества.....	6
Структура Управления Компанией.....	7
Наблюдательный совет Товарищества.....	8
Организационная структура Компании.....	15
Исполнительный орган Товарищества.....	16
Стратегия развития Товарищества на 2013-2022 годы.....	18
Деловое и общее состояние. Общие показатели деятельности.....	20
Финансово-экономическая деятельность.....	37
Кадровая и социальная политика.....	41
Трансформация бизнеса.....	44
Перспективы развития.....	48
Отчет независимых аудиторов.....	49

ПРИВЕТСТВЕННОЕ СЛОВО ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ТОО «САМРУК-КАЗЫНА КОНТРАКТ»

УВАЖАЕМЫЕ ДАМЫ И ГОСПОДА!

В 2014 году нами была утверждена стратегия ТОО «Самрук-Казына Контракт» на 2013 - 2022 годы. В ней определены миссия, видение Товарищества на ближайшее десятилетие, ключевые направления деятельности и задачи.

В соответствии с посланием Президента Республики Казахстан от 31 января 2017 года мы активно реализуем задачу по совершенствованию процедур закупочной деятельности и пересмотру подходов по проведению закупок с учетом лучшей международной практики.

В рамках Программы трансформации Фонда была разработана концепция развития закупок и определены основные цели в области управления закупочной деятельностью.

Для повышения эффективности, Товариществом расширяется область регулирования закупок. Для обеспечения значительного уровня прозрачности и эффективности нами была внедрена информационная система электронных закупок, которая позволяла автоматически обозначить Поставщика через тендерные процедуры и получить экономию денежных средств. Но мы понимаем, что это лишь небольшая часть в процессе снабжения организации. Дополнительные выгоды для компании Фонда можно получить за счет улучшения планированием закупок, управлением запасами и поставками.

Более того, в 2013 году нами изучен мировой опыт и внедрена система предварительной квалификации Поставщиков, которая позволит повысить качество закупаемых товаров, выполняемых работ и оказываемых услуг.

30 мая 2016 года Правлением Фонда утвержден «Стандарт по управлению закупочной деятельностью и проведение предварительной квалификации потенциальных Поставщиков», который содержит единые требования к проведению аудитов и анкетные вопросы для Поставщиков. Его внедрение позволяет создать справедливые условия для работы на отечественном рынке, и конечно, способствует повышению уровня корпоративного управления в области закупочной деятельности компаний Фонда.

В результате в 2016 году экономия денежных средств по группе Фонда составила:

- 42,01 млрд. тенге по состоявшимся закупкам в ИСЭЗ по группе компаний АО «Самрук-Казына»;
- 4,85 млрд. тенге от проведенного маркетинга цен;
- 196 млн. тенге по результатам выявления завышенных цен и снижения их до средних маркетинговых цен по всей группе Холдинга.

В 2016 году общая сумма дохода по заключенным сделкам по реализации компаний составила 14,7 млрд. тенге.



Мы, как уполномоченный орган по закупкам Холдинга, приступили к трансформации ТОО «Самрук-Казына Контракт» в новую модель – в сервисную компанию. Мы преобразовываемся в бизнес партнера, помощника тем компаниям, которые хотят более оптимально, эффективно и своевременно осуществлять свои закупки.

Но наша цель- помогать не только заказчикам, но и Поставщикам, за счет таких инструментов, как система предварительной квалификации, информационная система электронных закупок, электронный магазин, централизация закупок.

Хочу поблагодарить членов Наблюдательного совета и коллектив Товарищества, за слаженную и профессиональную работу.

Серикбек Елшибеков

ОСНОВНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ ТОО «САМРУК-КАЗЫНА КОНТРАКТ»

Достижение	Эффект
Интеграция Информационной системы электронных закупок АО «Самрук-Қазына» с Информационной системой предварительного квалификационного отбора;	Возможность проведения закупок среди квалифицированных Поставщиков
Изменение порядка формирования лотов (комплексные закупки);	Возможность проведения комплексных закупок товаров
Реализация особого порядка оценки тендерных заявок (совокупная стоимость владения)	Возможность проведения закупок по Закупочным категорийным стратегиям
Изменение процедуры проведения торгов	Исключение ограничения в продлении времени торгов, исключение демпинга в торгах на понижение
Размещение реестра недобросовестных Поставщиков государственных закупок, ненадежных потенциальных АО «Самрук-Қазына» в Информационной системе электронных закупок АО «Самрук-Қазына».	Отображение перечня ненадежных потенциальных Поставщиков АО «Самрук-Қазына» в электронном виде
Актуализация ЕНС ТРУ	Информационная Система "ЕНС ТРУ" была значительно доработана. 30-значный код включает в себя КОД КП ВЭД, СКПП, наименование ТРУ, единицу измерения и характеристики ТРУ. На сегодняшний день справочник ЕНС ТРУ содержит более 173 000 кодов.
Обеспечение вывода на реализацию, предусмотренных на 2016 год, активов Фонда и ДЗО.	Общая сумма сделок от реализации 52 активов составила 14.7 млрд. тенге
Предварительный квалификационный отбор потенциальных Поставщиков	В перечень квалифицированных потенциальных Поставщиков включено 304 организаций.
Осуществление закупок способом открытого тендера с применением торгов на понижение	Достигнута экономия 42,01 млрд. тенге (Включая сумму экономии по согласованию закупок из одного источника).
Осуществление мониторинга, маркетинга и анализа закупок;	Достигнута реальная экономия 4,85 млрд тенге в результате снижения бюджетов Заказчиков до рекомендованных цен.
Снижение, выявленных завышенных цен, до средних маркетинговых	Достигнута экономия 196 млн. тенге

О ТОО «САМРУК-КАЗЫНА КОНТРАКТ»

Товарищество с ограниченной ответственностью «Самрук-Казына Контракт» (далее – Товарищество) создано в 2007 году в форме товарищества с ограниченной ответственностью, первоначальное наименование – ТОО «Телеком-Инвест Самрук».

Деятельность Товарищества регулируется Гражданским кодексом Республики Казахстан, Законом Республики Казахстан «О товариществах с ограниченной и дополнительной ответственностью», иными нормативными правовыми актами, Уставом Товарищества, внутренними документами Товарищества.

В 2009 году Товарищество прошло перерегистрацию в связи с изменением наименования ТОО «Телеком-Инвест Самрук» на ТОО «Самрук-Казына Контракт» и видов деятельности.

ЮРИДИЧЕСКИЙ АДРЕС ТОВАРИЩЕСТВА: Республика Казахстан, г. Астана, р-н Есиль, Казахстан, ул. Кунаева, 8 блок Б.

Учредитель и Единственный участник Товарищества - АО «Самрук-Казына» (далее также – Фонд).

УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ ТОВАРИЩЕСТВА: 1 263 977 909 (один миллиард двести шестьдесят три миллиона девятьсот семьдесят семь тысяч девятьсот девять) тенге.

Среднесписочная численность работников за 2016 год составила 74,1.

Все сотрудники имеют высшее образование, из них 54%- два и более.

На момент предоставления годового отчета из 76 работников, состоящих в трудовых отношениях с Товариществом:

- 19 человек (25%) с юридическим образованием;
- 29 (38,2%)- с экономическим;
- 19 (25%) – с техническим;
- 5 (6,6%) – специалисты делового администрирования;
- 4 (5,2%) – другое.

ЦЕЛЬ СОЗДАНИЯ И ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОВАРИЩЕСТВА

Основной целью и направлением деятельности Товарищества является мониторинг местного содержания в закупках товаров, работ и услуг, внедрение прозрачных процедур закупок Фондом и организациями, пятьюдесятью и более процентами голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно владеет Фонд.

Товарищество осуществляет следующие виды деятельности:

- мониторинг доли местного содержания в закупках товаров, работ и услуг организаций, пятьюдесятью и более процентами голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно владеет Единственный участник;
- внедрение, эксплуатация и предоставление в пользование системы электронных закупок для Единственного участника и организаций, пятьюдесятью и более процентами голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно владеет Единственный участник;
- осуществление маркетинга цен на товары закупаемые Единственным участником и организациями, пятьюдесятью и более процентами голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно владеет Единственный участник;
- осуществление контроля по закупкам товаров, работ и услуг организаций, пятьюдесятью и более процентами голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно владеет Единственный участник;
- разработка, формирование и ведение информационных баз данных и информационных систем в сфере закупок на основании решений Единственного участника;
- организация и проведение обучающих мероприятий по вопросам процедур закупок;
- поиск, изучение, привлечение и внедрение инновационных решений в системе электронных закупок;
- реализация активов и объектов АО «Самрук-Қазына», АО «Самрук-Қазына» и организаций, более пятидесяти процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат АО «Самрук-Қазына» на праве собственности или доверительного управления, в том числе с использованием информационных систем;

СТРУКТУРА УПРАВЛЕНИЯ КОМПАНИЕЙ

Организация и реализация корпоративного управления Товарищества осуществляется в соответствии с корпоративными документами Фонда, в том числе Руководством по управлению дочерними и зависимыми организациями АО «Самрук-Қазына», уставом Товарищества и иными внутренними документами, регулирующими отношения между корпоративными органами - Единственным участником, Наблюдательным советом, Генеральным директором, Ревизором.

СТРУКТУРА И ОРГАНЫ УПРАВЛЕНИЯ ТОВАРИЩЕСТВА

Высший орган – Единственный участник;

Наблюдательный орган – Наблюдательный совет;

Исполнительный орган – Генеральный директор Товарищества;

Контролирующий орган – Ревизор



ФУНКЦИИ ОРГАНОВ ТОВАРИЩЕСТВА

Единственный участник принимает ключевые решения по деятельности Товарищества посредством решений Единственного участника и представительства его должностных лиц в составе Наблюдательного совета Товарищества.

Решения Единственного участника, принятые в пределах его компетенции, являются обязательными для Наблюдательного совета.

Наблюдательный совет определяет долгосрочную стратегию развития Товарищества, утверждает среднесрочные планы развития, мотивационные ключевые показатели деятельности руководящих работников.

Ревизор осуществляет контроль за финансово-хозяйственной деятельностью Товарищества.

НАЗНАЧЕНИЕ ЧЛЕНОВ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА ТОВАРИЩЕСТВА

Назначение членов Наблюдательного совета относится к компетенции Единственного участника и осуществляется в соответствии с его внутренними процедурами.

НАЗНАЧЕНИЯ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ТОВАРИЩЕСТВА

Назначение Генерального директора относится к компетенции Единственного участника и осуществляется в соответствии с его внутренними процедурами

ИЗБРАНИЕ РЕВИЗОРА ТОВАРИЩЕСТВА

Избрание Ревизора относится к компетенции Единственного участника и осуществляется в соответствии с его внутренними процедурами.

Наблюдательный совет Товарищества

Состав Наблюдательного совета Товарищества по состоянию на 31 декабря 2016 года:

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ:

Мунжасаров Ж.А.- Руководитель службы контроля и безопасности АО «Самрук-Қазына»

ЧЛЕНЫ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА:

Тажибаев У.К. - АО «Самрук-Қазына», Управляющий директор по управлению человеческими ресурсами – член правления АО «Самрук-Қазына».

Айтпаева К.К. – Заместитель руководителя службы контроля и безопасности по контролю АО «Самрук-Қазына»

СВЕДЕНИЯ О ЧЛЕНАХ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА ТОВАРИЩЕСТВА

**Мунжасаров Жумагали Ахметгалиевич**

Председатель НС, Руководитель службы контроля и безопасности АО «Самрук-Қазына».

Дата избрания в НС Компании: Избран в состав НС решением Правления АО «Самрук-Қазына», протокол № 08/16 от 10 марта 2016 года.

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 30 мая 1977 года

Образование:

- Костанайский государственный университет им. А. Байтурсунова (1998 год) – юрист, правоведение.

- Костанайский государственный университет им. А. Байтурсунова (2004 год) – финансы и кредит, экономист.

Опыт работы (за последние 5 лет):

- 2009 г. – Канцелярия Премьер-Министра РК, Советник Заместителя Премьер-Министра РК;

- 2012 г. – АО «Самрук-Қазына», Советник председателя Правления АО «Самрук-Қазына»;

- 2012 г. – АО «Самрук-Қазына», Управляющий директор;

- 2014г. – АО «Самрук-Қазына», Главный директор по закупкам 2016 г. – АО «Самрук-Қазына», Руководитель службы контроля и безопасности.

Работа и членство в Советах директоров/Наблюдательных советах других организаций в настоящее время:

- Председатель Совета Директоров АО «Фонд-Недвижимости «Самрук-Қазына»

Владение акциями Поставщиков и конкурентов: нет



Тажибает Улан Калмуханович

Член НС, Управляющий директор по управлению человеческими ресурсами – член правления АО «Самрук-Қазына».

Дата избрания в НС Компании: Избран в состав НС решением Правления АО «Самрук-Қазына», протокол 08/16 от 10 марта 2016 года.

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 14 июля 1977 года

Образование:

- Казахский государственный национальный университет имени Аль-Фараби, (2000г), Специалист по международному праву, юрист со знанием двух иностранных языков;

- Казахстанский многопрофильный институт «Парасат» (2007 год), Бакалавр экономики по специальности «экономика»

Опыт работы:

- с января 2012 года Руководитель Аппарата АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына».

- 10-летний опыт работы на руководящих должностях Акиматов города Астаны и Южно-Казахстанской области, в том числе советником Первого Заместителя Премьер-Министра РК.

Работа и членство в Советах директоров/Наблюдательных советах других организаций в настоящее время:

- Член Попечительского совета Корпоративного Фонда «Проектная компания по строительству Новой мечети в городе Астана»

- Член Попечительского совета Корпоративного Фонда ППСК («Президентский профессиональный спортивный клуб «Астана»)

- Председатель Попечительского совета Корпоративного Фонда «СК-Астана»

Владение акциями Поставщиков и конкурентов: нет



Айтпаева Калима Кужамбергеновна

Член НС, Заместитель руководителя службы контроля и безопасности по контролю АО «Самрук-Қазына».

Дата первого, и дата текущего избрания в НС Компании: Избран в состав НС решением Правления АО «Самрук-Қазына», протокол № 08/16 от 10 марта 2016 года.

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 30 октября 1973 года

Образование:

- Кустанайский сельскохозяйственный институт, (1994г), Экономика и управление в отраслях АПК, Экономист-организатор;

- Академия финансовой полиции АФП (2003 год), Юрист, Правоведение.

Опыт работы:

- с марта 2016 года – Заместитель руководителя службы контроля и безопасности по контролю АО «Самрук-Қазына»;

- с мая 2015 года - Директор департамента аудита и контроля АО «Самрук-Қазына»;

- с июня 2011 года по май 2015 года – Управляющий директор АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»;

- с февраля 2009 года по июнь 2011 года – Директор финансового департамента АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация»;

- 10-летний опыт работы на руководящих должностях в государственных органах Республики Казахстан.

Работа и членство в Советах директоров/Наблюдательных советах других организаций в настоящее время: нет

Владение акциями Поставщиков и конкурентов: нет

ОТЧЕТ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА ТОВАРИЩЕСТВА

По итогам 2016 года проведено 12 заседаний (все заседания проводилось в очном порядке) Наблюдательного совета товарищества, в рамках которых рассмотрено 28 вопросов.

В течение 2016 года Наблюдательный совет принял решения:

- Утвердил отчет об исполнении Плана развития Товарищества на 2015-2019 годы за 2015 год;
- Утвердил Отчет по рискам ТОО «Самрук-Казына Контракт» за IV квартал 2015 года;
- Утвердил отчет о деятельности ТОО «Самрук Казына Контракт» за 2015 год;
- Направил на утверждение Единственному участнику Товарищества годовую аудированную финансовую отчетность ТОО «Самрук - Казына Контракт» за 2015 год;
- Рекомендовал Единственному участнику ТОО «Самрук-Казына Контракт» порядок распределения чистого дохода ТОО «Самрук-Казына Контракт»;
- Утвердил карты ключевых показателей деятельности руководящего работника и управленческого персонала ТОО «Самрук-Казына Контракт» на 2016 год;
- Утвердил лимиты ТОО «Самрук-Казына Контракт» по балансовым и внебалансовым обязательствам в банках – контрагентах;
- Утвердил отчет об исполнении Плана развития ТОО «Самрук-Казына Контракт» на 2016-2020 годы за 1-ый квартал 2016 года;
- Утвердил Отчет по рискам ТОО «Самрук-Казына Контракт» за 1-ый квартал 2016 года;
- Утвердил корректировку Плана развития на 2016-2020 годы и корректировку Бюджета ТОО «Самрук-Казына Контракт» на 2016 год;
- Утвердил Номенклатуру товаров, работ и услуг ТОО «Самрук-Казына Контракт»;
- Утвердил отчет об исполнении Плана развития ТОО «Самрук-Казына Контракт» на 2016-2020 годы за 1-ое полугодие 2016 года;
- Утвердил Отчет по рискам ТОО «Самрук-Казына Контракт» на 2016-2020 годы за II квартал 2016 года;
- Принял к сведению отчет независимого аудитора по финансовой отчетности ТОО «Самрук- Казына Контракт» за 1-ое полугодие 2016 года;
- Утвердил корректировку Плана развития на 2016-2020 годы и корректировку Бюджета ТОО «Самрук-Казына Контракт» на 2016 год;
- Утвердил лимиты ТОО «Самрук-Казына Контракт» по балансовым и внебалансовым обязательствам в АО «Цеснабанк»;
- Осуществил закупку услуг по доработке Информационной системы электронных закупок способом из одного источника у ТОО «BAS Consulting»;
- Утвердил Бизнес-план ТОО «Самрук-Казына Контракт» на 2017-2021гг.;
- Утвердил бюджет ТОО «Самрук-Казына Контракт» на 2017г.;
- Утвердил отчет об исполнении Плана развития ТОО «Самрук-Казына Контракт» на 2016-2020 годы за 9 месяцев 2016 года;

- Утвердил Отчет по рискам ТОО «Самрук-Казына Контракт» за 3-ий квартал 2016 года;
- Премировал Генерального директора Товарищества Елшибекова С.К. ко Дню Независимости Республики Казахстан в размере 10 МРЗП (минимальный размер заработной платы, установленный Законом Республики Казахстан о республиканском бюджете на соответствующий год);
- Утвердил Учетную политику ТОО «Самрук-Казына Контракт», и ввел ее в действие с 1 января 2016 года;
- Внес изменения в Регистр рисков и Карту рисков ТОО «Самрук-Казына Контракт» на 2016 год;
- Утвердил Регистр рисков и Карту рисков ТОО «Самрук-Казына Контракт» на 2017 год;
- Утвердил дополнительный лимит по балансовым и внебалансовым обязательствам ТОО «Самрук-Казына Контракт» в АО «Народный банк»;
- Осуществил закупку услуг по техническому сопровождению программного обеспечения Информационной системы электронных закупок на 2017 год способом из одного источника у ТОО «BAS Consulting»;
- Утвердил План работы Наблюдательного совета ТОО «Самрук-Казына Контракт» на 2017 год.

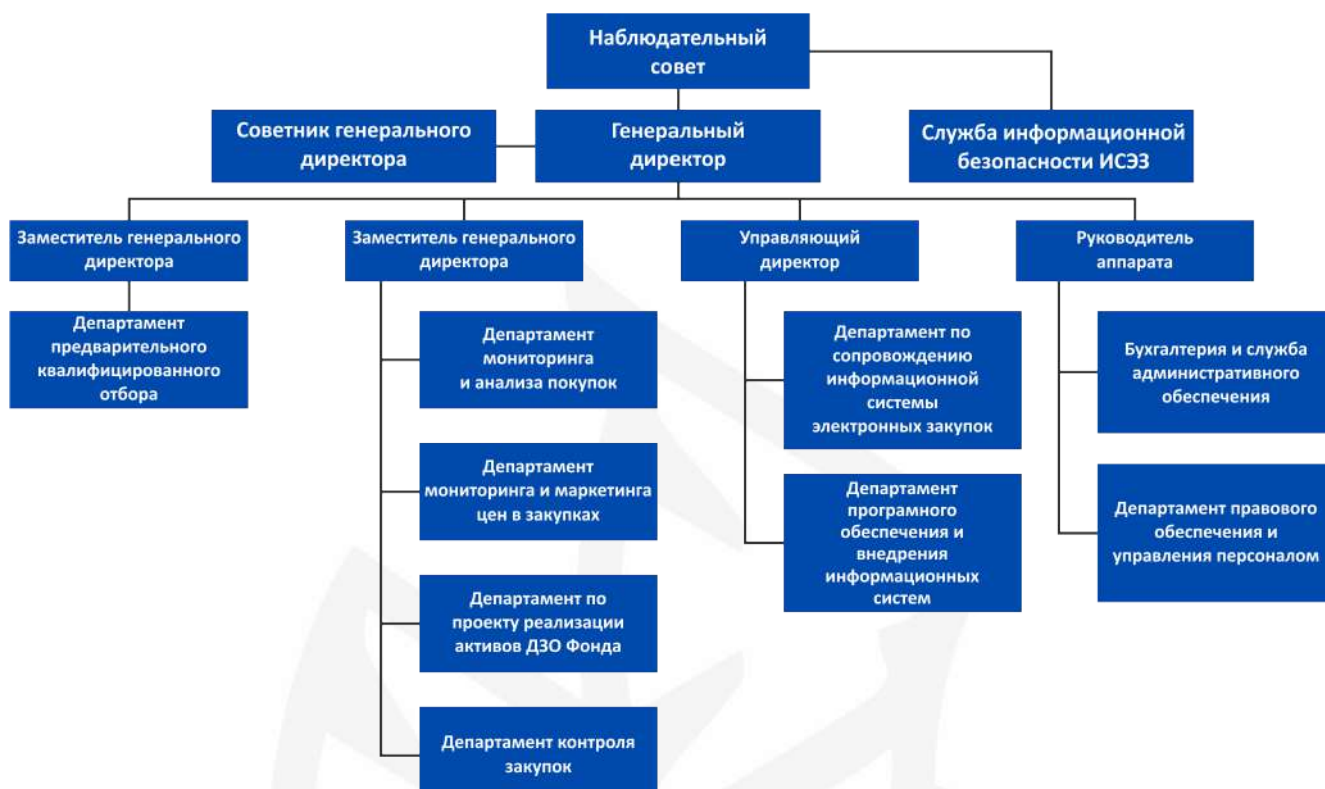
ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ ЧЛЕНОВ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА ТОВАРИЩЕСТВА:

Выплата вознаграждения членам Наблюдательного совета за счет средств Товарищества не предусмотрена.

В 2016 году выплата вознаграждения членам Наблюдательного совета Товарищества не осуществлялась.



ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА КОМПАНИИ



80 ед. (штат)

32 ед. (аутсорсинг)

* Информационная система электронных закупок

** Дочерние и зависимые организации АО «Самрук-Қазына»

ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ОРГАН ТОВАРИЩЕСТВА

Елшибеков Серикбек Кенесбекович

По состоянию на 31 декабря 2016 года является Генеральным директором Товарищества

Дата избрания генеральным директором в ТОО «Самрук-Казына Контракт»: Избран генеральным директором решением Правления АО «Самрук-Казына», протокол № 07/15 от 27 февраля 2015 года.

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 12 сентября 1960 года

Образование:

- Алма-Атинский институт народного хозяйства (1977-1981г.г.) –экономист

Опыт работы (за последние 5 лет):

- 2006г. – АО «Национальная Компания «ҚазМұнайГаз», Управляющий директор.

- 2012г. – ТОО «Самрук – Казына Контракт», Генеральный директор.

Кандидат экономических наук;

Квалификационное свидетельство аудитора №00000002;

Государственная лицензия № 0000277 на право осуществления аудиторской деятельности;

Генеральная лицензия на занятие деятельностью по оценке имущества № ФЛ – 0083;

Генеральная лицензия на занятие деятельностью по управлению имуществом и делами неплатежеспособных должников в процедурах банкротства № 0001012;

Лицензия на право проведения аудиторской проверки банковской деятельности № 30.

Владение акциями Поставщиков и конкурентов: нет

ОТЧЕТ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ОРГАНА

В ТЕЧЕНИЕ 2016 ГОДА ИСПОЛНИТЕЛЬНЫМ ОРГАНОМ ТОВАРИЩЕСТВА:

Разработаны и вынесены на рассмотрение Правления Фонда изменения и дополнения в Правила закупок Фонда;

Внедрена и запущена информационная система Предварительного квалификационного отбора потенциальных Поставщиков АО «Самрук-Қазына»;

Запущена программа Трансформации ТОО «Самрук-Қазына Контракт».

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА

Размер должностных окладов и условия оплаты труда Генерального директора определены Наблюдательным советом. Основным принципом является зависимость размера вознаграждения от результатов деятельности Товарищества и результативности руководящего работника.

В 2016 г. осуществлялась выплата вознаграждения по результатам работы за 2015 г.

ДОСТУПНОСТЬ И РАСКРЫТИЕ ИНФОРМАЦИИ

Структура корпоративного управления Товарищества в полной мере обеспечивает своевременное и точное предоставление Единственному участнику и Наблюдательному совету информации по всем существенным аспектам деятельности Товарищества, включая финансовое положение, структуру активов и систему управления.

На корпоративном веб-сайте Товарищества размещена публичная, регулярно обновляемая, информация о Товариществе, в достаточном объеме раскрывающая существенные корпоративные события, а также необходимая информация о закупках и вакансиях.

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ТОВАРИЩЕСТВА НА 2013-2022 ГОДЫ

Стратегия развития ТОО «Самрук-Казына Контракт» на 2013-2022 гг. (далее – Стратегия развития) утверждена Наблюдательным Советом Товарищества 29 марта 2013 года (протокол 2/13). В соответствии с приоритетными ожиданиями Единственного участника в срок до 31 января 2014 года Товариществом внесены изменения в действующую Стратегию развития (протокол Наблюдательного Совета Товарищества от 20 января 2014 года № 1/14). Стратегия развития актуализирована в соответствии со Стратегией развития Фонда и Методическими рекомендациями по разработке, мониторингу и актуализации Стратегии развития Компаний, а также комментариями, данными на заседании Правления Фонда 15 апреля 2013 года.

При выборе концепции и конструкции Стратегии развития были учтены цели и предмет деятельности Товарищества, а также направленность деятельности Товарищества на решение задач, связанных с увеличением местного содержания и обеспечению прозрачности закупок организации Фонда. В числе которых, создание и развитие в Казахстане новых конкурентоспособных производств, увеличение мощностей действующих предприятий, внедрение новых технологий, реализация импортозамещающих проектов и иных мероприятий, обеспечение гласности и прозрачности процесса закупок, оптимального и эффективного расходования денег, используемых для закупок.

СТРАТЕГИЯ ОПРЕДЕЛИЛА В КАЧЕСТВЕ:

Тенденций развития:

- совершенствование процесса закупок за счет внедрения информационно-аналитических систем;
- необходимость развития местного содержания в условиях интеграционных процессов;
- контрольно-аналитическое сопровождение электронной системы закупок;
- эффективное расходование средств, выделяемых для закупок.

Принципов развития:

- прозрачность или «транспарентность» - открытость и доступность информации о закупках;
- подотчетность и соблюдение процедур- четкое следование закупочным процедурам при государственном и общественном контроле;
- открытая и эффективная конкуренция- недопущение дискриминации;
- справедливость- равные возможности для всех участников закупок

СТРАТЕГИЧЕСКИХ НАПРАВЛЕНИЙ РАЗВИТИЯ:

- Повышение прозрачности и эффективности закупок.
- Стимулирование создания новых и модернизация действующих производств.
- Повышение операционной эффективности Товарищества.

МИССИЯ ТОВАРИЩЕСТВА – совершенствование и развитие системы закупок организаций, входящих в Фонд, в части повышения прозрачности, эффективности на основе лучших международных стандартов.

ВИДЕНИЕ ТОВАРИЩЕСТВА

ТОО «Самрук- Казына Контракт», являясь уполномоченным органом Фонда по вопросам закупок, планирует: к 2022 году стать динамично развивающейся компанией, занимающей лидирующее положение на казахстанском рынке информационно-аналитических услуг в сфере закупок.

ОБЩИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

МОНИТОРИНГ МЕСТНОГО СОДЕРЖАНИЯ В ЗАКУПКАХ ОРГАНИЗАЦИЙ ФОНДА

В соответствии с Законом РК «О Фонде национального благосостояния» Товарищество обеспечивает сбор, анализ, обобщение информации по местному содержанию в закупках товаров, работ и услуг организации Фонда.

Информация предоставляется консолидировано в уполномоченный орган в области государственной поддержки индустриально-инновационной деятельности по форме и в установленные сроки.

В 2016 году Товарищество обеспечило сбор, обработку и анализ отчетности по местному содержанию в закупках товаров, работ и услуг, поступающей от 245 организаций Фонда.

Товариществом с дочерними и зависимыми организациями Фонда заключено в 2016 году 231 договоров на сумму 463 млн. тенге на оказание услуг по техническому сопровождению карты мониторинга местного содержания. Для сравнения, в 2015 году заключено 224 договоров на сумму 424 млн. тенге.

По предварительным данным, общий объем поставленных товаров, выполненных работ, оказанных услуг по Фонду в 2016 году составил 4 трлн. 122 млрд. тенге. Оценочная общая доля местного содержания составляет 74%¹.

В том числе:

товаров – на сумму 1 трлн. 385 млрд. тенге (доля местного содержания – 69%), работ, услуг – 2 трлн. 737 млрд. тенге (доля местного содержания – 76%).

Динамика закупок и доли местного содержания (МС) по группе Фонда за 2013 г. – 2016г.

	2013 год		2014 год		2015 год		2016 год	
	млрд. тг.	доля МС %	млрд. тг.	доля МС %	млрд. тг.	доля МС %	млрд. тг.	доля МС %
товары	1 382	59%	1 437	63%	1 269	69%	1 385	69%
работы/услуги	2 048	77%	2 433	82%	2 216	78%	2 737	76%
итого	3 430	70%	3 870	75%	3 486	75%	4 122	74%

По итогам 2016 года наблюдается уменьшение доли МС на 1% по сравнению с 2015 годом. По работам и услугам зафиксировано уменьшение доли МС на 2%. На

РЕЕСТРЫ И ПЕРЕЧНИ ТОВАРИЩЕСТВА.

В соответствии с Правилами закупок Фонда, Товарищество формирует, ведет и утверждает реестры и перечни, предусмотренные Правилами:

- Реестр товаропроизводителей Холдинга содержит информацию о 468 организациях, представивших 1 443 сертификатов о казахстанском происхождении товара на 12 647 товарных позиций;

1. Итоговые сведения по фактическим закупкам и доле местного содержания в закупках Холдинга за 2016 год будут сформированы по итогам I квартала 2017 года

- Реестр организаций инвалидов (физических лиц- инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность) – 60 организаций.

Реестры	Кол-во организаций
Реестр товаропроизводителей Холдинга	468
Реестр организаций инвалидов (физических лиц - инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность)	60

ПРОГРАММА ПО СОДЕЙСТВИЮ МОДЕРНИЗАЦИИ ДЕЙСТВУЮЩИХ И СОЗДАНИЮ НОВЫХ ПРОИЗВОДСТВ НА 2014 – 2022 ГОДЫ.

В целях стимулирования и создания условий для развития новых производств Фондом реализуется Программа по содействию модернизации действующих и созданию новых производств.

Цель Программы – это поддержка частных предпринимателей, иницирующих новые производства, а также технологическое перевооружение с целью выпуска продукции, востребованной компаниями группы АО «Самрук-Қазына».

Сформирован перечень продукции импортного производства, покупаемой компаниями Фонда на постоянной основе. Данный перечень товаров актуализируется на постоянной основе и является «отправной точкой» для частных предпринимателей, нацеленных на освоение производства востребованных Фондом товаров.

В настоящее время перечень товаров состоит из 153 позиций, относящихся к сфере нефтегазового машиностроения, железнодорожного транспорта, химической промышленности и других отраслей экономики.

В рамках данной Программы в 2016 году Комиссией Фонда по рассмотрению новых проектов рассмотрено 3 проектов, из них одобрен 1 проект.

В итоге результатом данной Программы является увеличение числа отечественных товаропроизводителей, качественное увеличение ассортимента и конкурентоспособности отечественной продукции.

ДОЛГОСРОЧНЫЕ ДОГОВОРЫ С ОТЕЧЕСТВЕННЫМИ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЯМИ.

В 2016 году активизирована кампания по долгосрочному контрактному сотрудничеству компаний Фонда с отечественными товаропроизводителями.

В результате, в 2016 году по Фонду заключены 650 долгосрочных договоров с отечественными товаропроизводителями на общую сумму 612 млрд. тенге.

В целом, в рамках проводимой закупочной кампании по группе Фонда действует 2 031 долгосрочных договоров с отечественными товаропроизводителями на сумму 2,175 трлн. тенге.

Правила закупок товаров, работ и услуг АО «ФНБ «Самрук-Қазына» и организациями, пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат АО «Самрук-Қазына» на праве собственности или доверительного управления, утвержденные решением Совета директоров Фонда от 28.01.16 г. № 126

МОНИТОРИНГ ИНФОРМАЦИИ О ЗАКУПКАХ ПО ПРИОБРЕТЕНИЮ ТОВАРОВ, РАБОТ, УСЛУГ И МАРКЕТИНГ ЦЕН В ЗАКУПКАХ И ЕНС ТРУ

По результатам проведенных маркетинговых исследований за 2016 год дочерним организациям Фонда были определены ценовые диапазоны и представлены маркетинговые заключения на 1666 товарных позиций, что на 35.5% ниже в сравнении с 2015 годом (см. таблица 1). Снижение объемов заявочных компаний связано с внесением изменений в Правила закупок Фонда об исключении нормы предоставления маркетингового заключения на планируемые к закупке товары в рамках долгосрочных закупок у отечественных товаропроизводителей, что соответственно повлияло на показатели экономии и доходной части компании.

Таблица 1

Количество выданных товарных позиций за период 2010-2016гг.

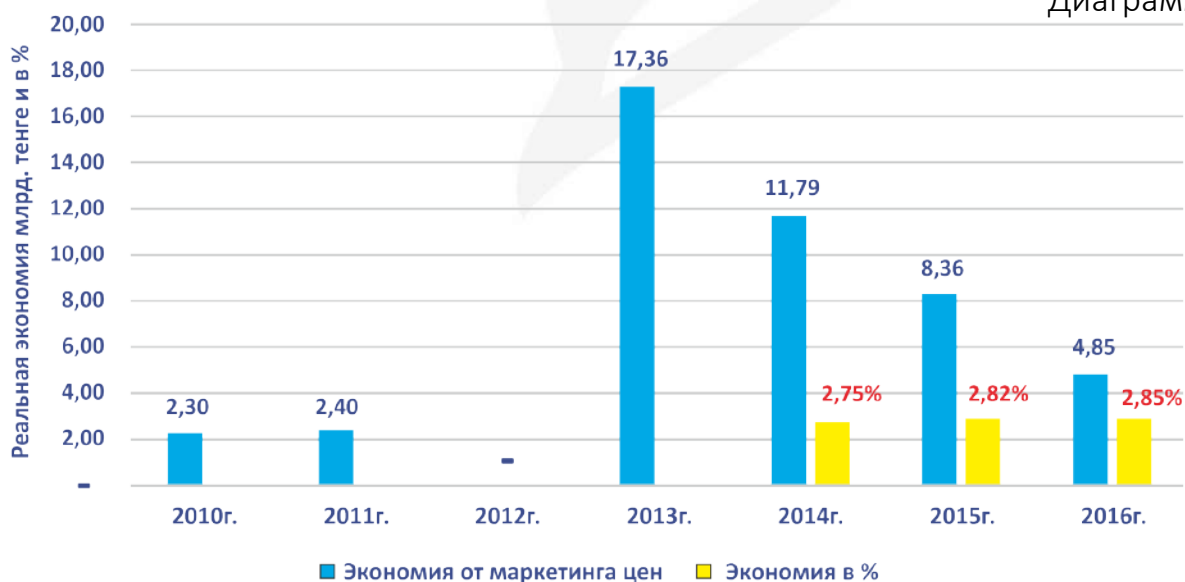
№п/п	2010г.	2011г.	2012г.*	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	% отклонения 2015г./2016г.
Количество ценовых диапазонов и маркетинговых заключений	333	427	-	1064	1534	2583	1666	-35.5%

*В 2012 году функции маркетинга цен были упразднены.

Планирование является один из самых важных этапов процедур закупок, влияющий как на этапы своевременности обеспечения, качество закупок, так и на рациональное использование бюджетных средств.

Анализ деятельности маркетинга цен по заявочной кампании дочерних организаций Фонда за период 2010-2016гг., за исключением 2012 года, показал в совокупности общую реальную экономию – 47,06 млрд. тенге.

Диаграмма 1



В соответствии с представленными данными (Диаграмма 1) в 2013 году наблюдается резкий взлет реальной экономики, связанный с отсутствием контрольных функций по маркетингу цен. В следствии возобновления данных контрольных мероприятий ежегодно наблюдается динамика снижения реальной экономики, что показывает целесообразность проведения контроля цен на бюджетобразующие товарные позиции со стороны уполномоченного органа по вопросам закупкам.

В 2016 году наблюдалось снижение подачи заявок на предоставление маркетинговых заключений для осуществления долгосрочных закупок у отечественных товаропроизводителей, а также увеличение заявок на пересмотр цен по долгосрочным контрактам, что соответственно повлияло на снижение общего показателя реальной экономики. Кроме того, в рамках внесения изменений в Правила закупок Холдинга с апреля 2016 года функция по предоставлению маркетинговых заключений для заключения долгосрочных договоров с отечественными товаропроизводителями была исключена. При этом, результаты качества маркетинга цен остаются на уровне предыдущих годов. Так, показатель реальной экономики в процентном отношении составил 2,75- 2,85% в соотношении рассмотренных заявок и фактически проведенных закупок.

В рамках проводимых мероприятий по анализу отклонения средней плановой цены в разрезе консолидированных планов закупок дочерних организаций Фонда за 2016 год из системы ЭПЗ и АСФО была достигнута экономия около 196 млн. тенге. Так, в адрес компаний Холдинга были направлены уведомления о необходимости повторного анализа бюджетных цен, а также внесения соответствующих корректировок в годовой план закупок. В перечень товарной номенклатуры по проведенному анализу в текущем году включены: средства индивидуальной защиты, горюче-смазочные материалы, канцелярские и хозяйственные товары.

ОН-ЛАЙН ПОРТАЛ WWW.SKM.KZ

В целях повышения уровня прозрачности и обеспечения транспарентности системы закупок Фонда в начале 2014 года был внедрен он-лайн портал «Маркетинг в закупках товаров, работ и услуг организаций АО «ФНБ «Самрук-Казына».

Портал предоставляет возможность пользователям просматривать годовые планы закупок более 240 организаций Фонда и 183 долгосрочных планов.

Также в свободном доступе находятся объявления обо всех закупках группы компаний Фонда, информация об итогах закупок способами тендера, запроса ценовых предложений, из одного источника.

Для Поставщиков, разместивших прайс-листы на поставляемую продукцию либо оказываемые работы и услуги, на портале предусмотрена рассылка по планируемым закупкам компаниями Фонда. Данная функция работает в режиме он-лайн, направляя уведомления на электронную почту Поставщика.

Для удобства пользователей Портала и экономии времени на поиск необходимых сведений по закупкам налажена связь с другими информационно-аналитическими системами Фонда - «Электронный план закупок и Автоматизированная система формирования отчетности», «Портал электронных закупок Фонда - tender.sk.kz»

и он-лайн версией Единого номенклатурного справочника товаров, работ и услуг. Это дает возможность Поставщикам по конкретному коду справочника, буквально в течение минуты, получить информацию о закупках интересующего товара, работы или услуги по всем компаниям Фонда.

По состоянию на 2016 год на портале «Маркетинг в закупках товаров, работ и услуг организаций АО «ФНБ «Самрук-Казына» зарегистрировано 8 119 пользователей, что на 48% выше аналогичного показателя за 2015 год – 5 491 зарегистрированных пользователей, а в 2014 году данный показатель составлял – 3 898 пользователей. В целях увеличения осведомленности и пользовательской активности со стороны Поставщиков и производителей, данный показатель планируется увеличить более чем на 20%. Также, на сайте размещены позиции с ценами на товары, работы и услуги в количестве 32 061.

На портале «Маркетинг в закупках товаров, работ и услуг организаций АО «ФНБ «Самрук-Казына» для удобства размещения информации (для заказчиков – об итогах закупок способом из одного источника, а для Поставщиков-резидентов – об актуальных ценах на поставляемую/производимую номенклатуру товаров, работ и услуг) с использованием ключа ЭЦП, разработан обновленный функционал поддерживающий клиентское приложение NCALayer НУЦ РК.

Также была проведена модернизация портала «Маркетинг в закупках товаров, работ и услуг организаций АО «ФНБ «Самрук-Казына» и обновлен раздел “Консолидированный годовой план закупок”. Внесенные изменения позволяют значительно ускорить работу по поиску товаров работ и услуг по всей группе Компаний Фонда. В обновленной версии добавлен поиск места осуществления закупок по коду КАТО, а также поиск по группе кодов ЕНС ТРУ с одинаковым наименованием. Для удобства Поставщиков и Заказчиков значительно увеличена скорость загрузки и улучшен интерфейс консолидированного годового плана закупок.

На 2017 год планируется:

- Размещение карты производителей и Поставщиков по областям с краткой информацией о них;
- Изменение и улучшение интерфейса сайта skm.kz (для удобства пользования им будут улучшены дизайн и функциональность);
- Внедрение системы внутреннего оповещения пользователей (таким образом все информационные уведомления с сайта skm.kz появятся в личном кабинете);
- Доработка казахской и английской языковых версий сайта;
- Создание и внедрение механизма планирования цен на сайт skm.kz, что предоставит:

1. Возможность использования данных информационной подсистемы «База данных цен на ТРУ» для проведения маркетинга цен на ТРУ, закупаемых Заказчиками в режиме реального времени по различным аналитически параметрам, как группой компаний Фонда, так и государственными предприятиями и органами при проведении государственных закупок;

2. Возможность использования готовых рекомендуемых маркетинговых цен для формирования плана закупок организациями Холдинга, бюджета расходов из Каталога цен на идентичный и унифицированный перечень ТРУ.

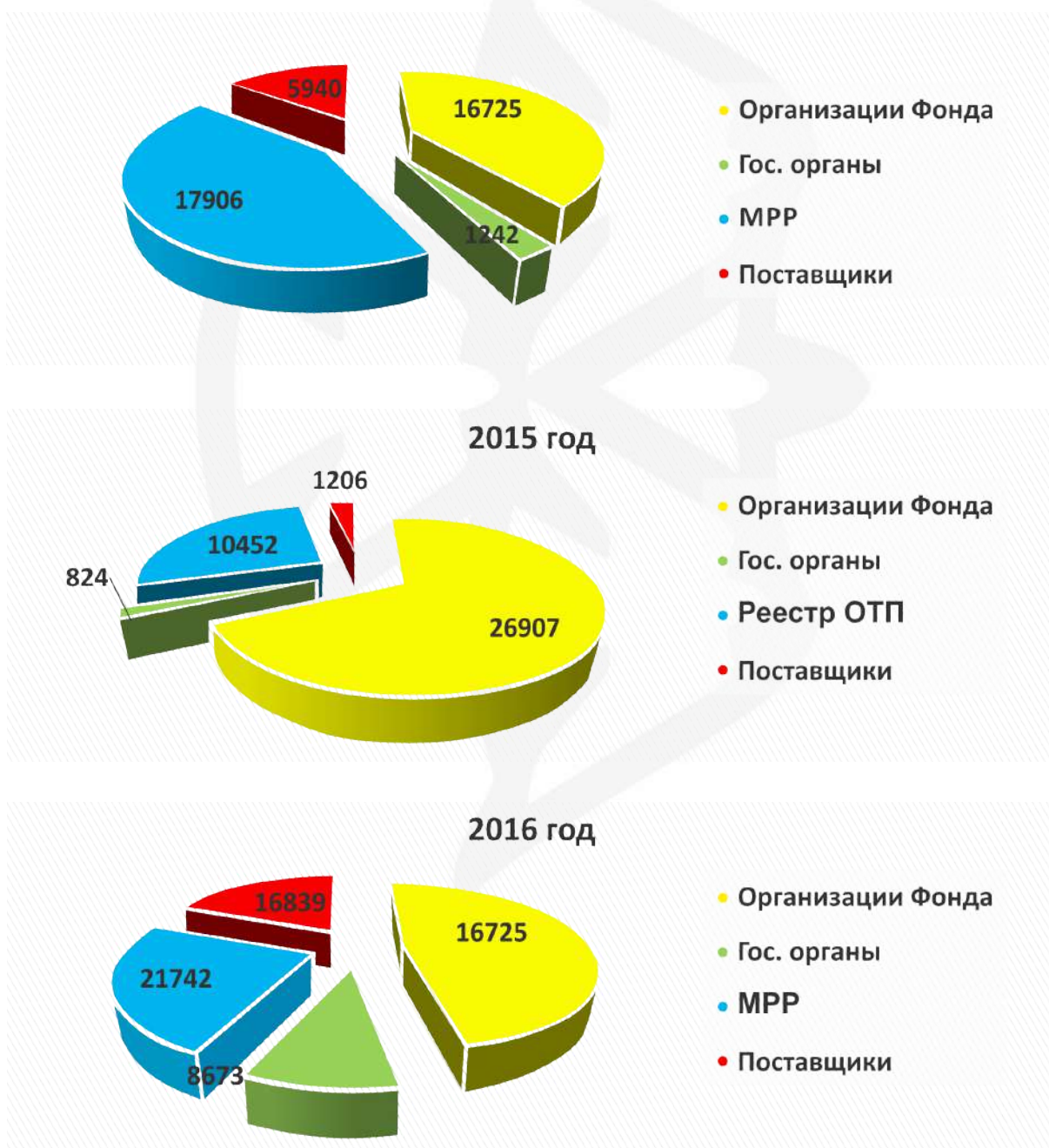
ПО НАПРАВЛЕНИЮ ЕНС ТРУ

С 2012 года Единый номенклатурный справочник товаров, работ, услуг (далее - ЕНС ТРУ) используется в закупках Фонда, а также с 2013 года применяется в государственном секторе закупок.

ЕНС ТРУ внедрен во все информационные системы Товарищества и Фонда, связанные с закупками и отчетностью по закупкам. ЕНС ТРУ полностью интегрирован со всеми функционирующими системами СКК.

В 2016 году Товариществом проводилась работа по актуализации ЕНС ТРУ, в том числе по предложениям Заказчиков, государственных органов и Поставщиков. В рамках данной работы обработано 67 869 позиций товаров, работ, услуг.

Статистика по обработке заявок на дополнение ЕНС ТРУ за 2014-2016 гг.



В целях правильного применения ЕНС ТРУ в процессе закупок и предупреждения возможных ошибок, в течении года для компаний Фонда проведено 40 интерактивных обучающих занятий, в том числе и для государственных органов.

Важно отметить, что в 2015-2016 гг. Информационная Система «ЕНС ТРУ» была значительно доработана. 30-значный код включает в себя КОД КП ВЭД, СКПП, наименование ТРУ, единицу измерения и характеристики ТРУ. Одной из задач модернизации является последующее внедрение ЕНС ТРУ в учетные системы Компаний Фонда (Последующее расширение кода ЕНС ТРУ 10 знаками в учетных системах, в которых будет заложена информация о времени и месте поставки, номере партии, марки, сроке годности, ответственного лица и т.д.).

Вместе с тем, важно подчеркнуть, что ЕНС ТРУ в 2016 году был значительно доработан в детализации описания ТРУ. Данный шаг позволил проводить более точный анализ и мониторинг закупаемых ТРУ.

Также в ходе модернизации была произведена корректировка базы данных (выявление и устранение дублей, не корректных и обобщающих кодов, а также устранение стилистических и грамматических ошибок, что позволило уменьшить число кодов с 200 000 на 160 000) и его реструктуризация. Было также произведена работа по переходу на специализированную платформу ведения справочника, которая обеспечила возможность увеличить скорость обработки данных в 10 раз, а также улучшена поисковая система (скорость выдачи результата поиска увеличена в 5 раз) с возможностью поиска по атрибутам ТРУ. Вместе с тем были проведены следующие работы по улучшению ИС ЕНС ТРУ:

- Добавлены новые упрощенные системы поиска товаров, работ и услуг, а также иерархическая система поиска;
- Укрупнена и проведена работа по детализации номенклатуры;
- Внедрена система единиц измерения в структуру кода;
- Введена система синонимов к товарам как при кодировке, так и при поиске;
- Внедрена система веб интеграции (онлайн) плановыми системами пользователей;
- Проведено сопоставление кодов с основными справочниками Агентства по статистике РК Министерства национальной экономики РК;
- В целях повышения безопасности внедрены дополнительные инструменты, такие как «captcha», методы проверки автоматических программ и роботов, использование защищенного канала «https».

В соответствии с нормами Закона «О языках в Республике Казахстан» на постоянной основе обеспечивается перевод ЕНС ТРУ на государственный язык.

С февраля 2014 года совместно с Комитетом технического регулирования и метрологии проводятся работы по внедрению в ЕНС ТРУ национальных и межгосударственных стандартов. Внедрение национальных стандартов в справочник позволит проводить мероприятия по поддержке отечественных товаропроизводителей. Кроме того, осуществляется актуализация имеющихся в ЕНС ТРУ национальных и межгосударственных стандартов в связи с их периодическим обновлением.

В целях расширения области применения справочника Товариществом ведется наполнение ЕНС ТРУ номенклатурой классификатора строительных материалов, изделий и инженерного оборудования Министерства регионального развития РК.

Вместе с тем, ЕНС ТРУ целесообразно использовать не только в системе закупок, но и в системе управленческого учета (бухгалтерский и складской учет и т.п.). Внедрение ЕНС ТРУ на этапах бухгалтерского и складского учета позволит обеспечить качественный мониторинг, а именно четко проследить движение товарно-материальных ценностей. Одновременно с этим, повысится качество планирования закупок, сократится затоваривание на складах, что позволит сэкономить бюджетные средства.

В связи с этим, в данном направлении, с прошлого года Товариществом реализуется проект по внедрению справочника в системы бухгалтерского учета организаций Фонда на базе программных продуктов SAP и 1С-Бухгалтерия.

В августе 2016 года между Товариществом, Министерством финансов РК и ТОО «Центр электронной коммерции» подписано соглашение о передаче ЕНС ТРУ в пользование в сегмент государственных закупок на безвозмездной основе.

С конца декабря 2016 года государственные закупки совершили переход на модернизированную 30-значную кодировку ЕНС ТРУ.

На сегодняшний день ЕНС ТРУ не имеет аналогов и является самым расширенным и детализированным справочником в Казахстане. Актуализация данного справочника является продолжением крупномасштабного процесса по унификации и автоматизации процессов закупок не только по Фонду, но и по республике в целом. Свою заинтересованность в использовании ЕНС ТРУ в закупочных процессах уже выразил АО «НУХ «Байтерек».

В долгосрочных перспективах планируется внедрение справочника в другие негосударственные учреждения работающих на территории Республики Казахстан. Данный шаг позволит проводить целостную аналитику производимых, закупаемых или сезонно требуемых, импортируемых или экспортируемых товаров в разрезе всей страны в целом. Уже основываясь на этих данных можно будет проводить развитие новых производств, осуществлять модернизацию или оптимизацию действующих. В целом данный шаг позволит:

1. Получать полную и детализированную аналитику по движениям и остаткам ТМЦ, обеспечение необходимого уровня учета;
2. Оценка производственного потенциала в целом по стране;
3. Выявление потребностей внутреннего рынка;
4. Уменьшение импорта и зависимости страны от внешних рынков;
5. Содействие созданию новых производств, в том числе развитию местного содержания, стимулирование внутреннего межрегионального сотрудничества.

ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ КОНТРОЛЬНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ ПО ЗАКУПКАМ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОЦЕССА ЗАКУПОК, НАПРАВЛЕННОГО НА ПОВЫШЕНИЕ ПРОЗРАЧНОСТИ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЦЕДУР ЗАКУПОК ОРГАНИЗАЦИИ ФОНДА

Товарищество в истекшем году в рамках выполнения полномочий предусмотренных Правилами закупок Фонда и принятых в его развитие документов обеспечивало задачи по осуществлению контроля закупок организации Фонда. Проводило анализ состояния соблюдения требований Правил закупок.

Следует отметить, что отмечается увеличение количества обращений потенциальных Поставщиков, поступающих на действия организаторов закупок.

В 2013 году - поступило 686 обращений, рассмотрено 672 (214 выявленных нарушений или 38%), привлечено к ответственности 79 лиц.

В 2014 году - поступило 1061 обращений, рассмотрено 1032 (329 выявленных нарушений или 32%), привлечено к ответственности 91 лицо.

В 2015 году - поступило 1853 обращений, рассмотрено 1808 (515 выявленных нарушений или 29%), привлечено к ответственности 231 лицо.

В 2016 году - поступило 1620 обращений, рассмотрено 1545 (399 выявленных нарушений или 26%), привлечено к ответственности 348 лиц.

Процентное соотношения 1545 рассмотренных обращений за 2016 год

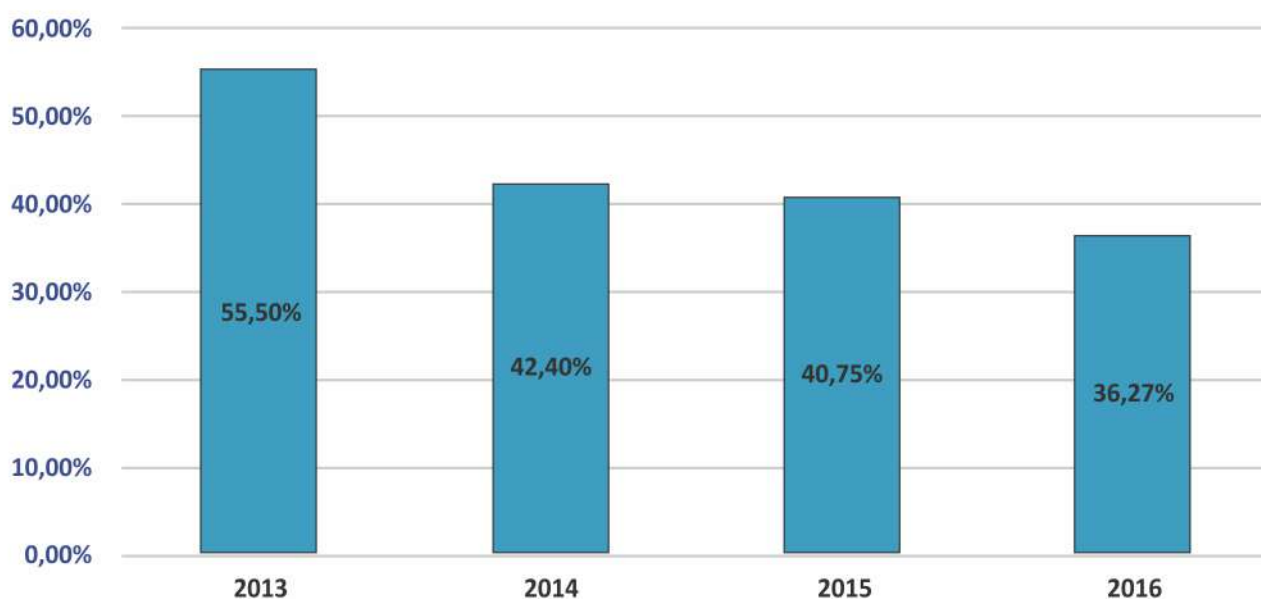


Наименование	Факт 2013г.	Факт 2014г.	Факт 2015г.	Факт 2016г.
Поступило	672	1061	1853	1620
Рассмотрено	672	1032	1808	1545

Учитывая то факт, что количество поступивших обращений не раскрывает объективное состояние в сфере закупок, на основании Годового плана контрольных проверок ДЗО Фонда, за 2016 год проведены контрольные проверки в 30 организациях, входящих в группу компаний Фонда на предмет соблюдения требований Правил осуществления закупок.

Исполнение плановых контрольных мероприятий составило - 100%.

Сокращение закупок способом из одного источника по несостоявшимся тендерам



ПЕРЕЧЕНЬ ДОБРОСОВЕСТНЫХ ПОСТАВЩИКОВ.

По состоянию на 31.12.2016г. включено 36 Поставщиков, из них:

- 7 (19,4%) включены на основании надлежащего исполнения 3 договоров, заключенных способом тендера;
- 6 (16,7%) включены на основании надлежащего исполнения обязательств по договорам, заключенным на протяжении последних трех лет по 2 договора в каждом году, один из договоров заключен способом тендера;
- 23 (63,9%) включены на основании надлежащего исполнения обязательств по договорам на сумму, предусмотренную для каждого субъекта предпринимательства.

Добросовестные поставщики

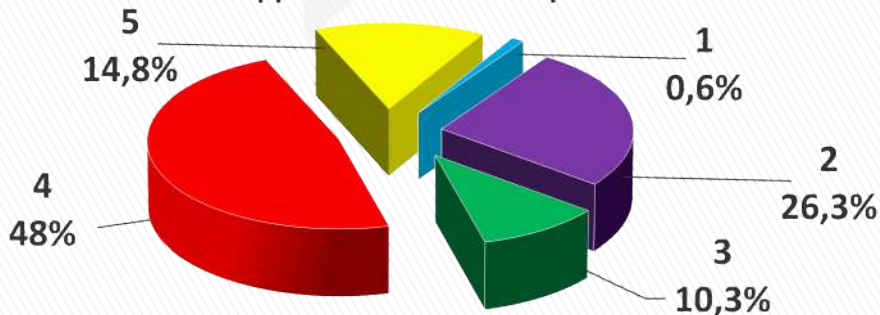


ПЕРЕЧЕНЬ НЕНАДЕЖНЫХ ПОСТАВЩИКОВ.

По состоянию на 31.12.2016г. включено 175 Поставщиков, из них:

- 1 (0,6%) включен по причине представления недостоверной информации по обязательным критериям оценки и сопоставления заявок на участие в тендере;
- 46 (26,3%) включены по причине уклонения от заключения договора о закупках;
- 18 (10,3%) включены по причине невнесения обеспечения исполнения договора;
- 84 (48%) включены по причине наличия вступившего в законную силу решения суда;
- 26 (14,8%) включены по причине не представления либо несоответствия, при проведении электронных закупок, оригиналов и/или нотариально засвидетельствованных копий документов, представленных потенциальным Поставщиком в составе заявки на участие в открытом тендере

Ненадежные поставщики



РАЗРАБОТКА И ВНЕДРЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОННЫХ ЗАКУПОК

Информационная система электронных закупок Фонда (далее – ИСЭЗ) способствует консолидации информации, а значит – росту компаний Фонда, повышению рентабельности. Благодаря ИСЭЗ сделан внушительный шаг к экономии бюджетных средств и обеспечению прозрачности процесса закупок Фонда. Использование Системы обеспечивает конкурсный отбор среди участников закупок товаров, работ и услуг в режиме реального времени, создает равные условия для всех участников закупочного процесса, быстрый поиск нужных закупок, дает широкие возможности для участия в закупках, широкого круга потенциальных Поставщиков независимо от их территориального нахождения.

На сегодняшний день, в ИСЭЗ сосредоточена вся необходимая информация о заказчиках, Поставщиках, а также обширная база данных о товарах, работах и услугах. В ИСЭЗ зарегистрировано более 48 тыс. потенциальных Поставщиков и 245 дочерних и зависимых организации Фонда.

По результатам 2016 года в информационной системе электронных закупок Фонда было объявлено 66 635 закупок, из них состоялось 15 962 на сумму 342 млрд. тенге, экономия составила 42, 010 млрд. тенге (включая сумму экономии по согласованию закупок из одного источника).

Вместе с тем, была проделана следующая работа:

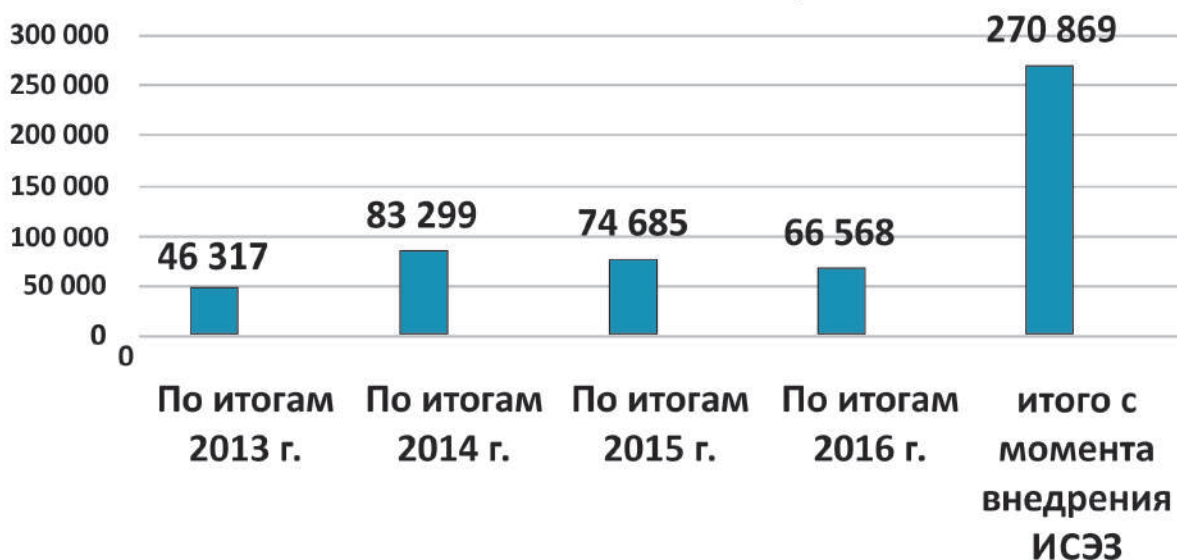
- Интеграция Информационной системы электронных закупок АО «Самрук-Қазына» с Информационной системой предварительного квалификационного отбора для возможности проведения закупок среди квалифицированных Поставщиков
- Изменение порядка формирования лотов (комплексные закупки);
- Реализация особого порядка оценки тендерных заявок (совокупная стоимость владения) для возможности проведения закупок по Закупочным категорийным стратегиям
- Изменение процедуры проведения торгов (исключение демпинга в торгах, исключение ограничения количества продлений торгов)
- Размещение реестра недобросовестных Поставщиков государственных закупок, ненадежных потенциальных Поставщиков АО «Самрук-Қазына» в Информационной системе электронных закупок.
- Исключение приоритетов по местному содержанию в планах закупок;
- Исключение условных скидок по местному содержанию;
- Реализация особых условий проведения закупок Недропользователями Холдинга.

Дальнейшее развитие ИСЭЗ предусматривает интеграцию с информационной системой предварительного квалификационного отбора потенциальных Поставщиков АО «Самрук-Қазына» (ИСПКО) и другими информационными системами Товарищества, а также внедрение подсистемы учета договоров, что позволит осуществлять мониторинг исполнения договоров. Применение данной системы обеспечивает интерактивное электронное взаимодействие между Поставщиком и заказчиком, установление контроля за своевременной приемкой товаров,

работ и услуг и оплату по договорам о закупках, минимизирует коррупционные правонарушения, проявляющиеся в затягивании сроков подписания договоров, актов и осуществлении платежей.

Реализация новой подсистемы по учету и мониторингу исполнения договоров позволит Фонду интерактивно вести учет и мониторинг заключаемых договоров.

Количество объявленных закупок в ИСЭЗ



Экономия от проведения электронных закупок, млрд. тг.



Снижение показателя экономии в 2016 году, по сравнению с 2015 годом, объясняется более эффективным планированием бюджетов Компаниями, в т.ч. в рамках предоставленных ценовых диапазонов и маркетинговых заключений Товарищества.

РЕАЛИЗАЦИЯ АКТИВОВ ИЛИ ОБЪЕКТОВ ГРУППЫ ФОНДА

30 декабря 2015 года постановлением Правительства Республики Казахстан «О некоторых вопросах приватизации на 2016-2020 годы» №1141 (далее – ППРК 1141) был утвержден «Комплексный план приватизации на 2016-2020 годы» (далее – Комплексный план). Комплексным планом были предусмотрены 2 перечня активов компаний группы АО «Самрук-Қазына» (далее – Фонд) предлагаемых к передаче в конкурентную среду. В Перечень крупных дочерних, зависимых организаций национальных управляющих холдингов и иных юридических лиц, являющихся аффилированными с ними, предлагаемых к передаче в конкурентную среду в приоритетном порядке (далее – Перечень 1) вошли 44 крупных актива Фонда, предлагаемых к передаче в конкурентную среду с привлечением независимых консультантов. В Перечень дочерних, зависимых компаний акционерного общества «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» (далее – Перечень 2), предлагаемых к передаче в конкурентную среду 173 актива Фонда, реализуемых преимущественно электронным аукционом.

20 января 2016 года решением Правления Фонда были утверждены 2 перечня в соответствии с ППРК и приняты Советом директоров Фонда к сведению.

28 января 2016 года решением Совета директоров Фонда были утверждены Единые правила реализации, реструктуризации активов акционерным обществом «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» и организациями, более пятидесяти процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат АО «Самрук-Қазына» на праве собственности (протокол №126).

Далее, постановлениями Правительства Республики Казахстан от 16 июня 2016 года № 352 и от 23 декабря 2016 года № 837 были внесены изменения в ППРК 1141 и исключены из Комплексного плана ТОО «Футбольный клуб «Кайрат» и ТОО «АЗПМ» соответственно.

Вместе с тем, решением Правления Фонда от 24.11.2016г. №43/16 были внесены изменения в первоначальное решение и ТОО «Кызылту» перенесено в Перечень 1. Следовательно, перечни реализуемых активов выглядят следующим образом:

Перечень 1**45 активов**

имеющих социально-экономическое значение, реализуются с привлечением независимого консультанта

Перечень 2**170 активов**

преимущественно реализуются способом [электронного аукциона на портале gosreestr.kz](http://gosreestr.kz)

По итогам 2016 года в рамках исполнения ППРК 1141 было реализовано 52 актива из Перечня 2 на сумму 14,7 млрд. тенге при их совокупной оценочной стоимости в 16,9 млрд. тенге. Совокупная цена реализации данных активов ниже их оценочной стоимости на 1,6 млрд. тенге или на 10,8%. А также был подписан договор купли-продажи по KMG International NV (Перечень 1) на сумму 680 млн. долл. США при его оценке в диапазоне 310-620 млн. долл. США.

Вместе с тем, в течение 2016 года на торги впервые выставлено 8 активов и повторно (два и более раз) 6 активов из ППРК 1141.

А также, на конец 2016 года было ликвидировано 19 активов и реорганизовано 6 активов из Перечня 2. Собственниками принято решение о ликвидации 31 актива и реорганизации 4 активов без выведения их на торги. Таким образом, по итогам 2016 года исполнение ППРК 1141 составило 127 активов.

ВНЕДРЕНИЕ СИСТЕМЫ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО КВАЛИФИКАЦИОННОГО ОТБОРА (ПКО) ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ПОСТАВЩИКОВ

В декабре 2015 года АО «Самрук-Қазына» утверждена Политика по управлению закупочной деятельностью, в рамках которой предусмотрено проведение предварительного квалификационного отбора и формирование перечня квалифицированных Поставщиков.

Предварительный квалификационный отбор призван защитить заказчиков от неквалифицированных Поставщиков, которые могут навредить и создать риски дальнейшей деятельности заказчиков, повысить качество закупаемых товаров, работ и услуг и оптимизировать сроки проведения закупок.

Поставщики, прошедшие предварительный квалификационный отбор посредством включения в перечень, получают возможность по участию в закупаемых Холдингом товаров, работ и услуг на срок до 3-х лет. Кроме того, внедрение предварительного квалификационного отбора способствует повышению уровня самого Поставщика и его способности конкурировать на рынках товаров, работ и услуг внутри государства и за его пределами, а также демонстрации сильных качеств Поставщика и его возможностей.

В рамках реализации задачи по внедрению предварительного квалификационного отбора и формированию перечня квалифицированных потенциальных Поставщиков Товарищество в 2015 году осуществило разработку и адаптацию методологии проведения предварительного квалификационного отбора

На основе разработанной методологии были составлены анкетные вопросы, выработаны единые требования к проведению аудитов, разработаны рекомендации по составлению номенклатуры товаров, работ и услуг для ДЗО Фонда, разработана ИС ПКО, разработаны публичные договора, соглашения и механизм их заключения в ИС ПКО.

30 мая 2016 г. Правлением Фонда утвержден «Стандарт по управлению закупочной деятельностью. Проведение предварительной квалификации потенциальных Поставщиков», который содержит единые требования к проведению аудитов и анкетные вопросы для Поставщиков.

25 июля 2016 года Квалификационный орган в лице ТОО «Самрук-Казына Контракт» приступил к процедуре предварительной квалификации потенциальных Поставщиков.

Департаментом ПКО была проведена значительная работа по разработке методологии ПКО. В частности, разработаны и утверждены 48 приложений к Регламенту ПКО; проекты договоров по всем уровням критичности, исходя из того, использует потенциальный Поставщик технологическое оборудование или нет; Руководство по проведению настольного, верификационного и технического аудитов;

Регламент отбора аудиторских организаций, Методика их оценки и т.д.

Департаментом дважды организованы и проведены отбор аудиторских организаций для осуществления выездного верификационного и технического аудитов.

Большая работа проводилась в части доработки функционала информационной

системы ПКО – это порядка 270 заданий.

Также в конце 2016 года были проведены работы по модернизации информационной системы ПКО в части доработки интерфейса, отчетных форм, управлений уведомлениями, интеграции с ИСЭЗ, ЕНС ТРУ, 1С.

-основные показатели деятельности департамента ПКО за 2016 год

За период с 25.07.2016 по 31.12.2016 год доход по направлению ПКО составил 57 110 тыс. тенге, что превысило план 2016 года на 115% от суммы бюджета в размере 49 720 тыс. тенге. В Перечень квалифицированных потенциальных Поставщиков включено 304 организаций.

-перспективы развития.

В дальнейшем, департаментом на постоянной основе будет проводится работа по формированию Перечня квалифицированных потенциальных Поставщиков.

Для проведения закупок среди квалифицированных потенциальных Поставщиков на периодической основе будет формироваться Перечень товаров, работ и услуг, который утверждается решением Правления АО «Самрук-Қазына».

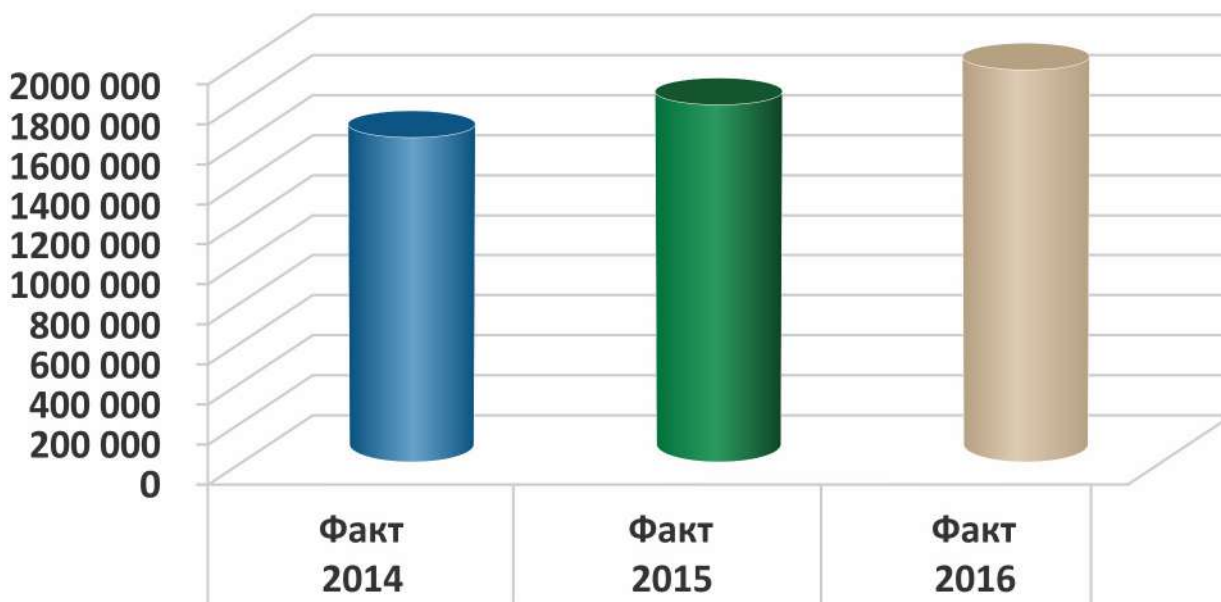
ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

АНАЛИТИЧЕСКАЯ ЗАПИСКА ПО ИСПОЛНЕНИЮ ПЛАНА РАЗВИТИЯ ПО ФИНАНСОВЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ ЗА 2016 ГОД

По результатам финансово-хозяйственной деятельности за 2016 год Товариществом получен Общий доход в сумме 2 205 млн. тенге при планируемых 2 117 млн. тенге (таблица 2), в том числе:

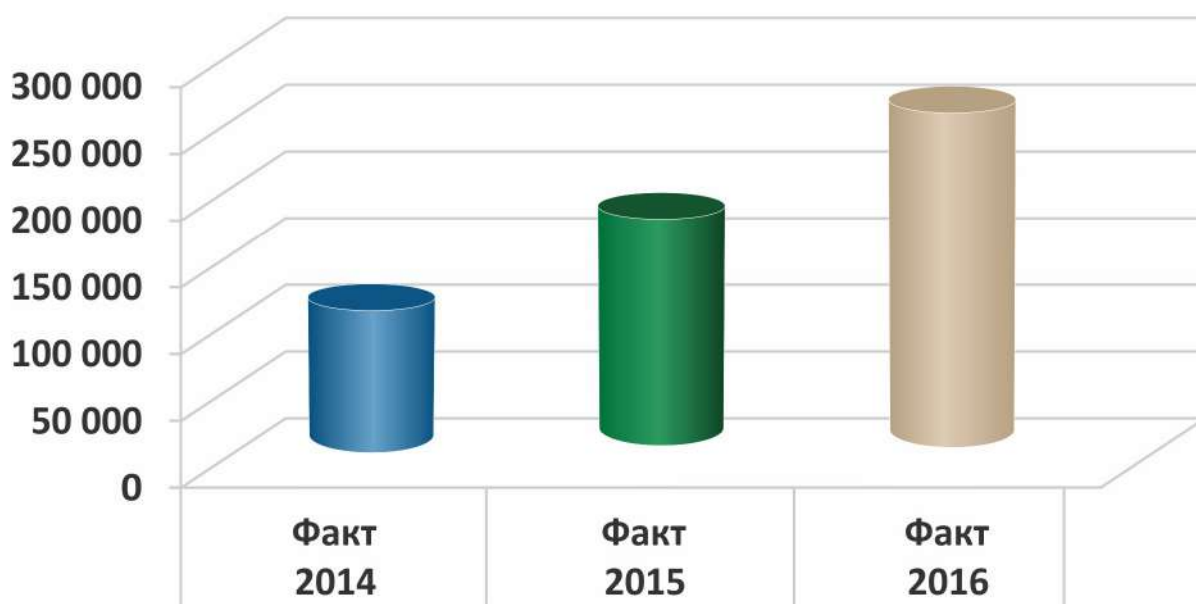
1 953 млн. тенге «Доходы от основной деятельности» вместо планируемых 1 925 млн. тенге. Превышение доходной части по основной деятельности Товарищества произошло, в результате увеличения количества заключенных договоров по предоставлению доступа к информационной системе электронных закупок Фонда, увеличение заявок от ДЗО Фонда на предоставления ценовых диапазонов по лотом превышающим 75 млн. тенге, увеличение количество договоров по Карте мониторинга местного содержания и увеличение количество договоров по ЕНС ТРУ, увеличение договоров на проведение предварительного квалификационного отбора потенциальных Поставщиков, договором на обучение сотрудников ДЗО по вопросам закупок.

Доходы от основной деятельности тыс.тенге



252 млн. тенге «Финансовый доход» при планируемых 192 млн. тенге. Превышение дохода по вознаграждениям произошло в результате предоставления банками второго уровня высоких процентных ставок при размещении ВСД на депозитных счетах;

Финансовый доход



Сумма общих расходов за 2016 год составила 1 684 млн. тенге, вместо запланированных 1 695 млн. тенге.

При этом хотелось бы отметить, что в 2016г. все затраты департамента предварительного квалификационного отбора рекласифицированы с административных расходов на себестоимость, это связано с запуском информационной системы ПКО и получением доходов, от проведения предварительного квалификационного отбора.

В результате реклассификации себестоимость в 2016г. увеличилась на 283 млн. по сравнению с 2015г., а административные расходы уменьшились на 95 млн. по сравнению с 2015г.

Кроме того, уменьшение административных расходов в 2016г. по сравнению с 2015г. связано с сокращением аудиторских услуг, снижением стоимости транспортных услуг, уменьшением выплат по отпуску по уходу за ребенком и материальной помощи на рождение. Увеличение общих административных расходов по амортизации основных средств и нематериальных активов связано с приобретением в конце 2015г. и в 2016г. нематериальных активов.

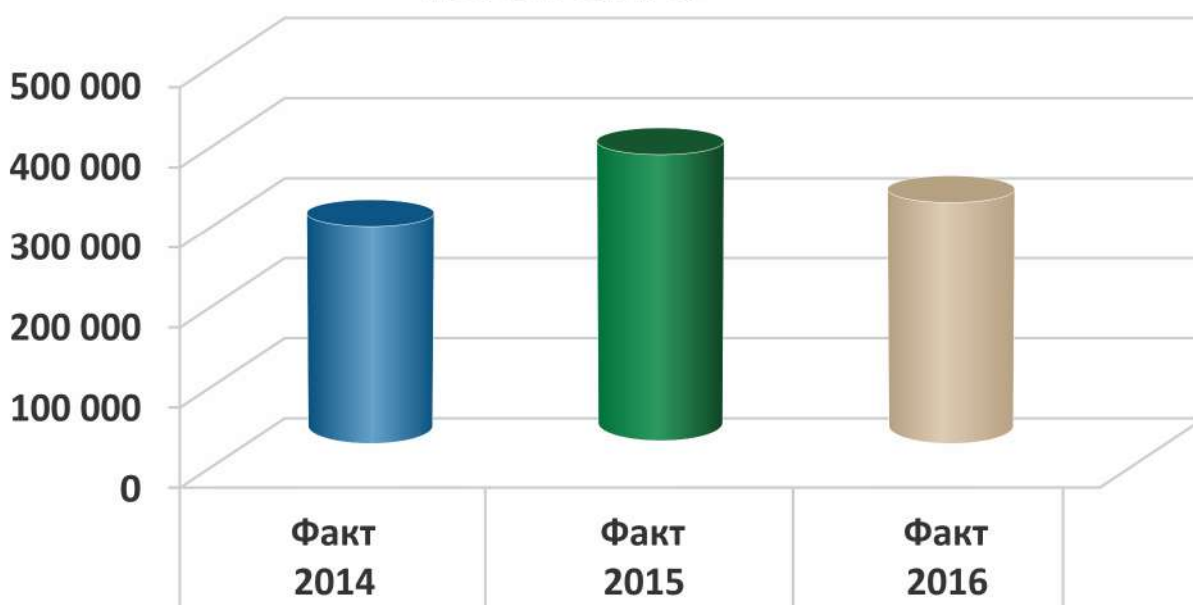
Увеличение себестоимости за 2016г. по сравнению с 2015г. также связано с повышением расходов на поддержку программных обеспечений, командировочных расходов, в связи с проведением мероприятий в разных регионах РК по разъяснению норм проведения предварительного квалификационного отбора (таблица 4)

Доход до налогообложения Товарищества за 2016 г. составил 521 млн. тенге вместо планируемых 422 млн. тенге.

Расходы по корпоративному подоходному налогу Товарищества за 2016 год составили 134 млн. тенге вместо планируемых 84 млн. тенге. Данное отклонение связано с увеличением налогооблагаемого дохода (величины дохода за отчетный период с 422 млн. тенге до 521 млн. тенге).

В результате чистый доход Товарищества составил 387 млн. тенге вместо плановых 338 млн. тенге.

Чистый доход/ (убыток) тыс.тенге



Сумма на расходы на развитие и капитальные затраты Товарищества составила 77 млн. тенге при планируемых 125 млн. тенге. Данное отклонение связано с переносом сроков приобретения кап.вложений на 2017 год.

УПРАВЛЕНИЕ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ

ТОО «Самрук-Казына Контракт» осуществляет управление временно свободными деньгами (далее-ВСД) в соответствии с Политикой установления лимитов по балансовым и внебалансовым обязательствам на банки второго уровня.

В рамках указанных Правил на 2016 год Товариществу утверждены лимиты (протокол НС № 4/14 от 13 мая 2014 года) на банки второго уровня.

Анализ движения денежных средств свидетельствует о том, что за 2016 год остаток денежных средств на расчетных счетах группы составил 189 млн. тенге и произошел приток денежных средств в сумме 88 млн. тенге.

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

ТОО «Самрук-Казына Контракт» осуществляет управление рисками в соответствии с Политикой управления рисками.

В рамках указанных Правил в Товариществе утвержден регистр рисков, риск-аппетит, карта рисков (Протокол НС №12/14 от 24 октября 2014 года)

По итогам работы 2016 года все мероприятия по управлению рисками исполнены в полном объеме, риски не реализованы.

КАДРОВАЯ И СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА

Штатная численность ТОО «Самрук-Казына Контракт» (далее-Товарищество) в 2016 году увеличена в связи с возложенным на Товарищество полномочий в области предварительного квалифицированного отбора.

По состоянию на 31.12.2016г. штатная численность Товарищества составила 80 человек.

В 2016 году (за 12 месяцев) среднесписочная численность составила – 74,1 человек, текучесть –10,8 %, среди менеджмента – 10,8 %.

В Компании сформирован кадровый резерв из 5 человек.

В 2016 году в целях профессионального развития работники Товарищества прошли обучение в соответствии с Правилами оценки административного персонала ТОО «Самрук-Казына Контракт» и индивидуальными целями работников Товарищества.

ТОО «Самрук-Казына Контракт» проводит на систематической основе обучение работников организаций пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат АО «Самрук-Казына» на праве собственности или доверительного управления, занимающихся вопросами закупок товаров, работ, услуг.

За 2013 год обучено 924 сотрудников (слушателей) 122 организаций Холдинга. За 2014 год обучено 805 сотрудников (слушателей) 79 организаций Холдинга. За 2015 год обучено 505 сотрудников 150 организаций Холдинга. За 2016 год обучены 601 сотрудник 182 организации и их филиалов.



При этом, в мае-июне 2016 года организованы и проведены выездные семинары для 37 работников АО «НАК «Казатомпром» и ТОО «Байланыс-НАК»; 11 работников АО «АлЭС».

Дистанционные семинарские занятия посредством интернет связи проведены на следующие темы: «Автоматизированная отчетность по вопросам закупок, и методика расчета местного содержания при закупке товаров, работ и услуг»; «Инструкция по пользованию информационной системой ЕНС ТРУ»; «Применение Инструкции по организации и осуществлению электронных закупок товаров, работ, услуг АО «Самрук-Казына»; «Основные изменения и дополнения в Правилах закупок», «Правила осуществления контроля закупок».

По результатам обучения проводится тестирование слушателей, результаты которых размещаются на сайте ТОО «Самрук-Казына Контракт» www.skс.kz.

Процесс организации обучающих семинаров включает в себя: организацию обучения работников СКК основам преподавания, размещение на сайте обучающих роликов, разработка методики и программ обучения, разработка тестовых вопросов, проведение обучающих семинаров с последующим тестированием работников.

Уделяется внимание возможности карьерного роста и повышения профессионального уровня работников, в связи с чем, руководящие и иные вакансии в Товариществе закрываются внутренними кандидатами либо на основании конкурсного отбора в соответствии с Политикой АО «Самрук-Казына» и внутренними документами Товарищества. Принятие на работу и в определенных случаях перемещение работников сопровождается процедурой тестирования и собеседования.

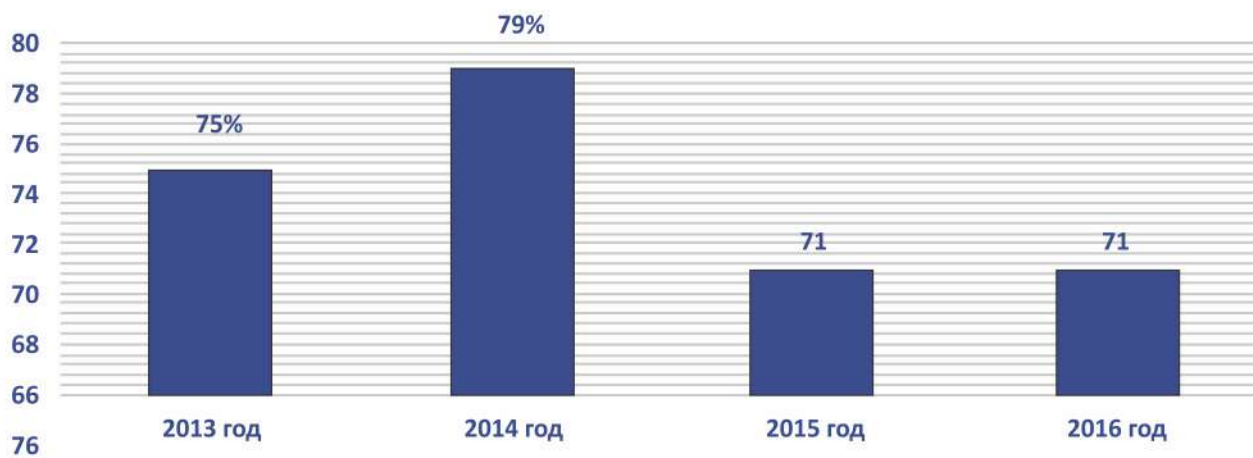
За 2016 год 40 работников Товарищества прошли обучение в ЧУ «Корпоративный университет «Самрук-Казына», ТОО «Эрнст энд Янг Казахстан», ТОО «МБШ-Семинары», ТОО «Технологии Управления Проектами» и других обучающих организациях. Все работники Товарищества в 2016 году прошли обучение государственному казахскому языку, 23 работника обучаются курсам, развивающим память и скорочтение.

Кроме того, проведены внутренние обучающие лекции для сотрудников Товарищества по информационным системам и деятельности каждого структурного подразделения Товарищества.

В декабре 2016 года с целью выявления соответствия занимаемым должностям работников Товарищества, а также определения мер их дальнейшего профессионального развития проведена оценка эффективности деятельности работников Департамента предварительного квалифицированного отбора. Указанная оценка эффективности деятельности работников состояла из двух этапов: тестирование и устный экзамен работников.

Проведено исследование вовлеченности персонала Товарищества Частным учреждением «Корпоративный университет «Самрук-Казына» в октябре 2016 года. Данное исследование проведено в соответствии с Методологией по проведению исследования вовлеченности персонала, одобренной решением Кадрового комитета АО «Самрук-Казына» (протокол от 20 марта 2013 года № 2/13). Согласно полученным данным, хорошие перспективы профессионального и служебного роста, условия труда, возможности профессионального обучения и высокий престиж работы являются основными причинами работы персонала в Товариществе. Результаты исследования показали, что индекс вовлеченности Товарищества составляет 71%, что свидетельствует о благоприятной ситуации в этой области. Индекс удовлетворенности административно-управленческого персонала Товарищества составил 79%, что указывает на то, что организация находится в зоне позитива и стабильности, и по сравнению с прошлым годом вырос на 3%.

Индексы вовлеченности персонала за 2013-2016 гг.



ТРАНСФОРМАЦИЯ БИЗНЕСА

Представленная «Стратегия Казахстан – 2050» - это новый политический курс состоявшегося государства (далее – «Стратегия»), которая ставит амбициозную цель вхождения Республики Казахстан в число 30 самых развитых государств мира в период до 2050 года. Для достижения поставленной цели государством в качестве одной из первоочередных задач необходимо значительно увеличить объем инвестиций в экономику и повысить производительность труда. АО «ФНБ «Самрук –Қазына» владеет рядом крупнейших активов в государстве и играет важнейшую роль в обеспечении требуемых условий для достижения целей Стратегии.

На данный момент показатели эффективности инвестиционной и операционной деятельности портфельных компаний Фонда недостаточны для создания условий по достижению целей государственной Стратегии. Для обеспечения необходимого повышения эффективности инвестиционной и операционной деятельности Фонд разработал программу масштабных преобразований своей деятельности и деятельности контролируемых портфельных компаний («Программа Трансформации АО «ФНБ «Самрук-Қазына», далее – Программа). Данная Программа была разработана высшим руководством Фонда и закладывает фундамент и общие принципы для Трансформации всей группы АО «Самрук-Қазына», включая Фонд и Портфельные компании.

В настоящее время в группе компаний Фонда идет полномасштабная трансформация бизнеса. Учитывая, что закупочная деятельность играет важную роль в обеспечении производства и взаимодействует с большинством бизнес функций, процесс трансформации не мог ее не затронуть.

Основными целями трансформации закупок в соответствии с Концепцией развития закупок, принятой Советом Директоров Фонда 4 сентября 2015 года, являются:

- Повышение эффективности закупок
- Обеспечение качества, контроля и прозрачности закупок
- Создание и развитие компаний-Поставщиков

При разработке решений учитывался международный опыт в сфере закупок ведущих зарубежных инвестиционных фондов, в т.ч. государственных, а также крупных холдинговых компаниях. Так, например мы рассматривали структуру управления закупками в сингапурской компании Temasek, малазийской Khazanah Nasional, арабской Mubadala и др.

Основными механизмами повышения эффективности закупок являются:

- Категоризация и централизация закупок;
- Предварительная квалификация потенциальных Поставщиков;
- Управление запасами.

В марте 2016 года был дан старт Программе Трансформации в ТОО «Самрук-Қазына Контракт» (далее – «Товарищество»). Основной задачей которого является переход из уполномоченного органа в Сервисную фабрику.

Компания будет ориентирована на рыночные отношения, главной целью которой является предоставление качественных услуг в области закупок не только дочерним организациям Фонда, но и компаниям-Поставщикам.

К сфере деятельности ТОО «Самрук-Қазына Контракт» будут относиться:

- проведение процедуры предварительного квалификационного отбора;
- сертификации сотрудников, осуществляющих закупочную деятельность;
- сопровождение портала «Маркетинг в закупках компаний АО «Самрук-Қазына», предоставление информационных систем «База цен ТРУ» и «Каталог цен ТРУ»;
- предоставление бизнес-аналитики;
- предоставление услуг оператора закупок через электронный магазин;
- управление информационной системой электронных закупок;
- маркетинговые услуги;
- сопровождение Единого номенклатурного справочника товаров, работ и услуг;
- категорийное управление в закупках;
- проведение централизованных закупок и прочее.

В «Самрук-Қазына Контракт» сформирована проектная команда по трансформации из числа сотрудников компании, разработана дорожная карта операционной трансформации компании, устав проекта, положение об Управляющем комитете, составлен базовый проектный план. Проведен инфодень сотрудникам компании о начале старта трансформации компании, где был официально подписан и вручен план личного участия генерального директора компании по Стадиям 1 и 2.

Программа Трансформации в Товариществе включает в себя реализацию трех основных Стадий: «Диагностика и дизайн», «Планирование» и «Реализация». На сегодняшний день Командой проделана работа по первым двум Стадиям.

Стадия «Диагностика и Дизайн»:

Разработана новая модель бизнес-процессов, в которой были описаны основные и планируемые виды деятельности Товарищества, утверждено дерево ключевых показателей деятельности Товарищества. Результатами данного этапа являются: анализ текущей стратегии бизнеса, в соответствии с методологией трансформации разработанная и утвержденная карта процессов 1-2 уровней, а также прописанные в системе Aris (представляющий собой методологию и тиражируемый программный продукт для моделирования бизнес-процессов организаций), структура дерева КПД компании, где выделены ключевые показатели оценки всех направлений деятельности, как уже Сервисной компании, матрицы разделений полномочий и рисков и контролей, целевая структура до уровня CEO-5 и должностные инструкции.

В ходе реализации данного этапа, была оказана Фонду поддержка по разработке семи стандартов по управлению закупочной деятельности: по проведению закупок, предварительному квалифицированному отбору, по контролю и мониторингу закупочной деятельности, по планированию закупок, управлению запасами, договорами и Поставщиками, категориями закупок, которые утверждены Решением Правления Фонда от 30 мая 2016 года № 19/16» и 26 сентября 2016 года Протокол №35/16.

Стадия «Планирование»:

В ходе реализации данной Стадии был разработан и утвержден следующий Портфель проектов Товарищества:

- Внедрение целевой модели по управлению продажами;
- Внедрение новой модели по закупочной деятельности;
- Внедрение новой модели направления по управлению персоналом;
- Внедрение новой модели по управлению информационными технологиями;
- Внедрение системы управления данными;
- Внедрение Система управления информационной безопасности;
- Внедрение целевой модели по корпоративному управлению;
- Внедрение системы «Электронный магазин»;
- Внедрение механизма планирование цен;
- Центр компетенции по централизованным закупкам;
- Внедрение системы по обучению и повышению квалификации закупщиков;

В соответствии с протокольным решением Управляющего комитета от 23 декабря 2016 года №9 был утвержден данный портфель проектов, утверждении Стадии «Диагностика и дизайн» и закрытии Стадии 2 «Планирование».

Также, командой трансформации по Специальному проекту «Внедрение категорийного управления в Фонде» велась поддержка по мониторингу реализации данного проекта. Так, в шести ведущих активах Фонда, находящихся в периметре трансформации внедрялся новый подход в закупках. Такими компаниями, как АО «НК КазМунайГаз», АО «НАК «Казатомпром», АО «НК «Казахстан темир жолы», «АО «Казпочта», АО «Кегок» внедрялось категорийное управление в соответствии с их дорожными картами. Данным портфельным компаниям были поставлены задачи по формированию перечня приоритизированных категорий закупок, общего перечня категорий, а также по разработке, утверждению и реализации пилотных закупочных категорийных стратегий, по результатам которых возможно достижение быстрых эффективных побед от управления данными категориями закупок. В настоящее время АО «Казпочта» и АО «НАК «Казатомпром» от реализации разработанных стратегий достигнут эффект экономии в закупках в размере - 377 млн.тенге.

Также, командой Трансформации разработаны и вынесены на утверждение внесения изменений и дополнений в действующие Правила закупок для реализации данных пилотных категорийных стратегий от 14 декабря 2016 года №136 Протокол СД Фонда.

Кроме того, проектной группой трансформации компании проведена работа по категоризации закупок на уровне Фонда, на основании которых определены категории закупок для возможности получения синергии на уровне Холдинга, утверждены две пилотные категории (Протокол УК от 16 сентября 2016 года №8), разработаны согласно данного решения проекты закупочных категорийных стратегий по централизованным закупкам на уровне Фонда по двум категориям: «Автомобили легковые и автобусы» и «Система электронного документооборота». Проекты стратегий направлены в Фонда письмом от 30 декабря №103-05/11910.

По окончанию данного этапа, представлены отчеты по реализации Стадии 1, и проинформировано о переходе в Стадию 2.

Стадия «Реализация»:

В настоящее время команда Трансформации Товарищества приступила к

реализации проектов согласно утвержденному портфелю проектов. Проектной командой разработаны планы мероприятий по каждому проекту, выдуться работы по разработке технических заданий по необходимым проектам и оценка бюджетных средств.



ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Компанией прогнозируются следующие производственно-финансовые показатели

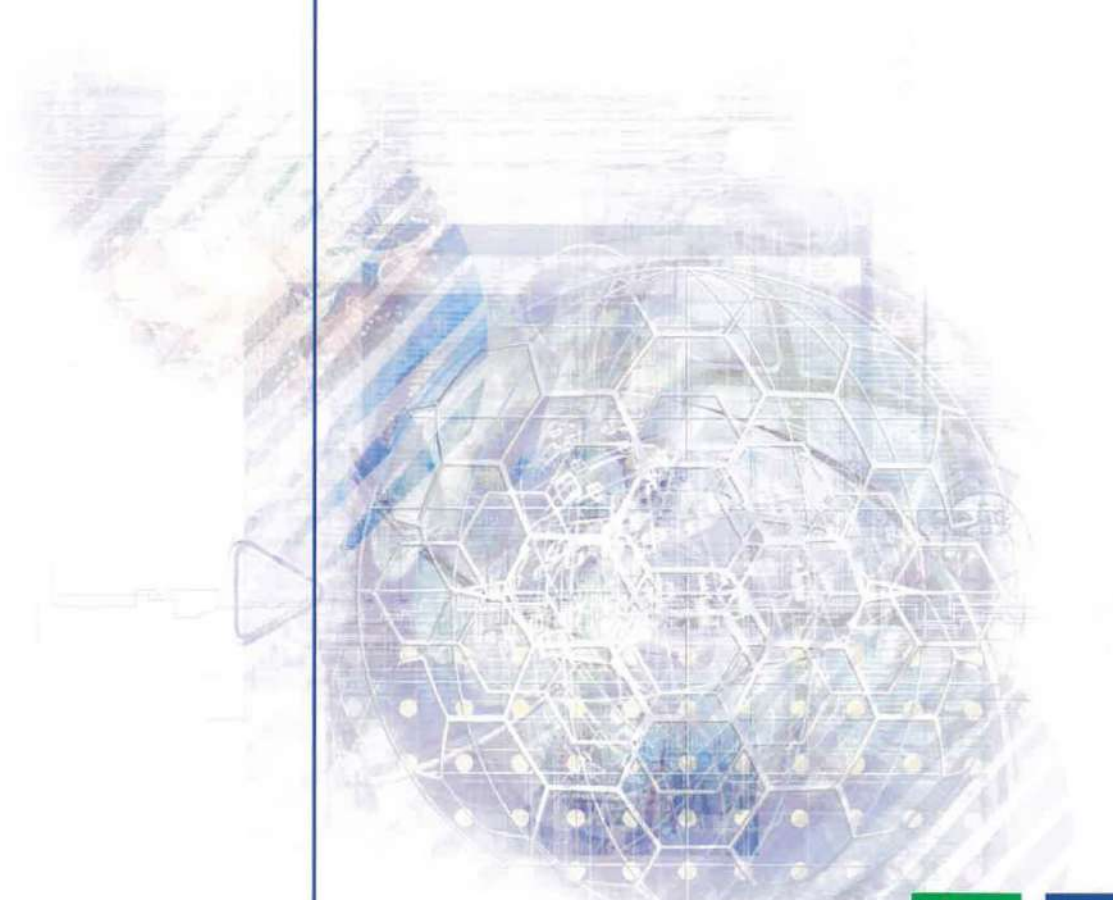
Наименование показателей	2016	2017	2022
Чистый доход, тыс. тенге	48 261	108 170	126 559
Степень вовлеченности персонала, %	78,5	79,5	80,0
Текущая текучесть кадров, %	Не более 14	Не более 14	Не более 14
Развитие ИСЭЗ до полноценной системы, включающей в себя весь жизненный цикл закупки (планирование – выбор Поставщика – формирование, заключение и исполнение договора о закупках – склад – планирование), %	70	100	100
Процент снижения закупок способом из одного источника по результатам несостоявшихся тендеров, %	55	50	0
Условная экономия от предоставленных ценовых заключений от общего бюджета закупок товаров, по которым был проведен маркетинг, млрд.тенге/%	1,5	0	0
Количество представленных в Фонд проектов по содействию модернизации действующих и созданию новых производств, проект	14	18	20



International Auditing Company LLC
**ГРУППА КОМПАНИЙ
Russell Bedford**
International Consulting Firm LLC



Аудиторский отчет



Member of Russell Bedford International, with affiliated offices worldwide
Registered Office: 202, Al-Farabi avenue, Almaty, Republic of Kazakhstan



ТОО «Самрук Казына Контракт»

Финансовая отчетность за 2016 год



International Auditing Company LLC
**GROUP OF COMPANIES
Russell Bedford**
International Consulting Firm LLC

of. 44a, 2, Luganskogo str. (Dostyk-Satpaeva)
Almaty c., 050000, Republic of Kazakhstan
T: +7(727) 399 80 00, 399 80 01, 399 81 18
F: +7(727) 399 80 06
E: sholpan@rbpartners.kz,
zakurki@rbpartners.kz
W: www.rbpartners.kz



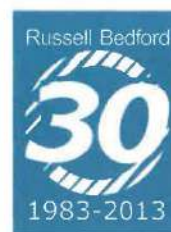
ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

**Товарищество с ограниченной ответственностью
«Самрук-Казына Контракт»**

**За год, закончившийся 31 декабря 2016 года
с заключением независимого аудитора**

**Подготовлено в соответствии с
Международными Стандартами Финансовой Отчетности**

Member of Russell Bedford International, with affiliated offices worldwide
Registered Office: 44a, 2, Luganskogo Street, Almaty, Republic of kazakhstan



ТОО «Самрук-Казына Контракт»

Финансовая отчетность за 2016 год

Подтверждение руководства об ответственности за подготовку и утверждение финансовой отчетности за период, закончившийся 31 декабря 2016 года.

С целью разграничения ответственности аудитора и руководства в отношении финансовой отчетности ТОО «Самрук-Казына Контракт» (далее – «Компания») сделано нижеследующее заявление, которое должно рассматриваться совместно с описанием обязанностей аудитора, содержащимся в представленном Заключении независимого аудитора.

Руководство Компании отвечает за подготовку финансовой отчетности, достоверно отражающей во всех существенных аспектах финансовое положение Компании по состоянию на 31 декабря 2016 года, а также результаты ее деятельности, движение денежных средств и изменения в капитале за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»).

При подготовке финансовой отчетности руководство несет ответственность за:

- выбор надлежащих принципов бухгалтерского учета и последовательное применение;
- применение обоснованных оценок и расчетов;
- соблюдение требований законодательства Республики Казахстан и Международных стандартов финансовой отчетности;
- подготовку финансовой отчетности, исходя из допущения о том, что Компания свою деятельность продолжит в обозримом будущем, за исключением случаев, когда такое допущение неправомерно.

Руководство также несет ответственность за:

- разработку, внедрение и обеспечение функционирования эффективной и надежной системы внутреннего контроля в Компании;
- поддержание системы бухгалтерского учета, в любой момент подготовить с достаточной степенью точности информацию о финансовом положении Компании и обеспечить соответствие финансовой отчетности требованиям Руководства;
- принятие мер в пределах своей компетенции для защиты активов Компании и выявления и предотвращения фактов мошенничества и прочих злоупотреблений.

Данная финансовая отчетность за год, закончившийся 31 декабря 2016 года, была утверждена к выпуску «15» февраля 2017 года.



Елшибеков Серикбек Кенесбекович

Генеральный директор




Айтекеева Меруерт Нуритдиновна

Главный бухгалтер



ТОО «Самрук-Казына Контракт»
Финансовая отчетность за 2016 год

International Auditing Company LLC
**GROUP OF COMPANIES
Russell Bedford**
International Consulting Firm LLC
*of. 44a, 2, Luganskogo str. (Dostyk-Satpaeva)
Almaty c., 050000, Republic of Kazakhstan
T: +7(727) 399 80 00, 399 80 01, 399 81 18
F: +7(727) 399 80 06
E: sholpan@rbpartners.kz,
zakupki@rbpartners.kz
W: www.rbpartners.kz*

ЗАКЛЮЧЕНИЕ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

Участникам ТОО «Самрук-Казына Контракт»

Введение

Мы провели аудит прилагаемой финансовой отчетности ТОО «Самрук-Казына Контракт» (далее по тексту – Компания), которая включает отчет о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2016 года, отчет о совокупном доходе, изменениях в собственном капитале и движении денежных средств за год, заканчивающийся на вышеуказанную дату, а также прочих примечаний, включающих краткое описание существенных элементов учетной политики и прочую пояснительную информацию.

Ответственность руководства за подготовку финансовой отчетности

Ответственность за подготовку и достоверное представление данной финансовой отчетности в соответствии с Международными Стандартами Финансовой Отчетности (далее по тексту «МСФО») несет руководство Компании. Эта ответственность включает: разработку, внедрение и поддержание внутреннего контроля, связанного с подготовкой и достоверным представлением финансовой отчетности, которая не содержит существенных искажений, вызванных мошенничеством или ошибкой; выбор и применение надлежащей учетной политики; и подготовкой бухгалтерских оценок, которые приемлемы в данных обстоятельствах.

Ответственность аудитора

Наша обязанность заключается в выражении мнения о данной финансовой отчетности на основе проведенного аудита. Мы провели аудит в соответствии с Международными Стандартами Аудита (МСА). Эти стандарты требуют, чтобы мы соблюдали этические нормы, спланировали и провели аудит таким образом, чтобы получить достаточную уверенность в отсутствии существенного искажения прилагаемой финансовой отчетности.

Аудит включает выполнение процедур, направленных на получение аудиторских доказательств в отношении сумм и информации, представленных в финансовой отчетности. Выбор процедур основывается на суждении аудитора, включая оценку риска существенного искажения финансовой отчетности вследствие мошенничества или ошибки. При оценке этого риска аудитор рассматривает организацию системы внутреннего контроля в отношении подготовки и достоверного представления предприятием финансовой отчетности с тем, чтобы определить процедуры аудита, необходимые в конкретных обстоятельствах, а не для выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля предприятия. Аудит также включает оценку уместности выбранной учетной политики и обоснованности бухгалтерских оценок, сделанных руководством, и оценку представления финансовой отчетности в целом.

Финансовая Отчетность Компании по состоянию на 31.12.2015 года, была подтверждена нашей Компанией в соответствии с МСФО и было выражено положительное мнение о финансовой отчетности за 2015 год.

ТОО «Самрук-Казына Контракт»

Финансовая отчетность за 2016 год

Мнение

По нашему мнению, прилагаемая отдельная финансовая отчетность представляет достоверную и объективную информацию о финансовом положении Компании на 31 декабря 2016 года, а также о понесенных ею расходах, движении денежных средств и изменениях в собственном капитале в периоде, начавшемся 01 января 2016 года и закончившемся на дату составления данной отчетности, в соответствии с Международными Стандартами Финансовой Отчетности.



Шолпанай Кудайбергенова
Аудитор / Генеральный директор
ТООМАК «Russell Bedford BC Partners»
Государственная лицензия на занятие
аудиторской деятельностью на территории
Республики Казахстан серии МФЮ-2
№0000097, выданная Министерством финансов
Республики Казахстан 11 марта 2013года



Квалификационное свидетельство
аудитора №0000453 от 14.11.1998г

«15 » февраля 2017г.

Member of Russell Bedford International, with affiliated offices worldwide
Registered Office: 44a, 2, Luganskogo Street, Almaty, Republic of kazakhstan

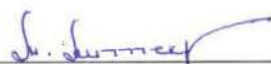


ТОО «Самрук-Казына Контракт»
Финансовая отчетность за 2016 год
**Отчет о совокупном доходе,
За год, заканчивающийся 31 декабря 2016г.**

В тысячах тенге	Примечание	2016	2015
Доход от реализации продукции (работ, услуг)	4	1 953 343	1 770 917
Себестоимость реализованной продукции	5 а)	(1 156 192)	(873 040)
Валовый доход		797 151	897 877
Административные расходы	5 б)	(531 176)	(524 203)
Доходы/(убытки) от финансирования	5 в)	252 347	172 012
Доходы/(убытки) от курсовой разницы			-
Убыток от обесценения активов			-
Прочие доходы/(убытки)	5 г)	3 038	(776)
Доход (убыток) от обычной деятельности до налогообложения		521 360	544 910
Расходы по подоходному налогу	6	(133 881)	(83 665)
Доход (убыток) от обычной деятельности после налогообложения			
Прочий совокупный доход/(убыток) за отчетный год, за вычетом налогов		387 479	461 245
Итого совокупный доход за отчетный год за вычетом налогов		387 479	461 245



Елшибеков Серикбек Кенесбекович
Генеральный директор

Айтекеева Меруерт Нуритдиновна
Главный бухгалтер



ТОО «Самрук-Казына Контракт»

Финансовая отчетность за 2016 год

Отчет о финансовом положении,
По состоянию на 31 декабря 2016г.

В тысячах тенге	Примечание	2016	2015
I ТЕКУЩИЕ АКТИВЫ			
Денежные средства и денежные эквиваленты	13	189 130	101 506
Товарно-материальные запасы	9	4 928	2 405
Торговая и прочая дебиторская задолженность	10	92 142	168 463
Авансы выданные	10	429	498
Авансы по налогам и другим платежам в бюджет	11	22 715	44 739
Финансовые активы	14	2 118 760	1 693 984
Прочие текущие активы	12	478	821
Итого		2 428 582	2 012 416
II ДОЛГОСРОЧНЫЕ АКТИВЫ			
Нематериальные активы	7	202 141	265 321
Основные средства	8	158 872	191 602
Отложенные налоговые активы		29 539	139
Итого		390 552	457 062
ВСЕГО АКТИВЫ			
		2 819 134	2 469 478
III ТЕКУЩИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Краткосрочные займы			
Кредиторская задолженность	16	170 563	123 696
Авансы полученные		49 480	25 845
Обязательства по налогам	18	43 919	36 035
Вознаграждение работникам	15	180 200	158 036
Итого		444 162	343 612
IV ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Долгосрочные займы			
Отложенные налоговые обязательства	6	-	-
Итого		-	-
V СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ			
Уставной капитал	17	1 263 978	1 263 978
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)		1 110 994	861 888
Итого собственный капитал		2 374 972	2 125 866
ВСЕГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		2 819 134	2 469 478



Елшибеков Серикбек Кенесбекович

Генеральный директор




Айтекеева Меруерт Нуритдиновна

Главный бухгалтер



ТОО «Самрук Казына Контракт»

Финансовая отчетность за 2016 год

 Отчет о движении денежных средств,
 За год, заканчивающийся 31 декабря 2016г.

В тысячах тенге	Примечание	2016	2015
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕГ ОТ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ			
Поступление			
Выручка от реализации продукции (работ, услуг)		2 427 949	2 201 262
Авансы полученные		2 092 290	1 939 689
Прочие поступления		103 991	6 992
Прочие поступления		231 668	254 581
Выбытие			
Расчеты с поставщиками и подрядчиками		(1 713 880)	(1 730 065)
Авансы выданные		(668 558)	(651 144)
Расчеты по заработной плате		(550 316)	(6 220)
Выплаты по налогам и другим платежам в бюджет		(122 288)	(495 987)
Прочие выплаты		(323 342)	(441 484)
Прочие выплаты		(49 376)	(135 230)
Чистый денежный поток от операционной деятельности		714 069	471 197
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕГ ОТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ			
Поступление			
От реализации основных средств		2 476 606	3 580 000
От реализации нематериальных активов			
Прочие поступления			
Выбытие			
Приобретение основных средств		(2 964 678)	(3 795 697)
Авансы, выплаченные под приобретение основных средств и нематериальных активов		(45 704)	(9 008)
Прочие выбытия		(31 682)	-
Прочие выбытия		(2 887 292)	(3 786 689)
Чистый денежный поток от инвестиционной деятельности		(488 072)	(215 697)
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕГ ОТ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ			
Поступление			
Получение заемных средств			
Прочие			
Выбытие			
Выплачено дивидендов		(138 373)	(212 298)
Возврат уставного капитала		(138 373)	(212 298)
Выплачено вознаграждение			-
Чистый денежный поток от финансовой деятельности		(138 373)	(212 298)
Чистый денежный поток за период		87 624	43 202
ДЕНЬГИ НА НАЧАЛО ПЕРИОДА		101 506	58 304
ДЕНЬГИ НА КОНЕЦ ПЕРИОДА		189 130	101 506



Елшибеков Серикбек Кенесбекович

Генеральный директор




Айтекеева Меруерт Нуритдиновна

Главный бухгалтер



ТОО «Самрук Казына Контракт»

Финансовая отчетность за 2016 год

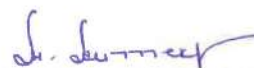
Отчет об изменении в собственном капитале,
За год, заканчивающийся 31 декабря 2016г.

В тысячах тенге	Примечание	Уставный капитал	Нераспределенный Доход/(Убыток)	Итого капитал
Сальдо на 01 января 2015		1 263 978	611 948	1 875 926
Чистый доход/(убыток) за год		-	461 245	461 245
Дивиденды		-	(212 298)	(212 298)
Сальдо на 01 января 2016		1 263 978	861 888	2 125 866
Чистый доход/(убыток) за год		-	387 479	387 479
Дивиденды		-	(138 373)	(138 373)
Сальдо на 01 января 2017		1 263 978	1 110 994	2 374 972



Елшибеков Серикбек Кенесбекович

Генеральный директор

Айтекеева Мерuert Нуритдиновна

Главный бухгалтер



ТОО «Самрук-Казына Контракт»
Финансовая отчетность за 2016год
ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВЫМ ОТЧЕТАМ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2016г.
1. ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

ТОО «Самрук-Казына Контракт» (далее «Компания») было создано и зарегистрировано Департаменте Юстиции города Астана 21 августа 2007 года в форме товарищества с ограниченной ответственностью. По состоянию на 31 декабря 2015г. и на дату выпуска данной финансовой отчетности Компания является товариществом с ограниченной ответственностью «Самрук Казына Контракт» (регистрационный номер 28147-1901-ТОО). Юридический адрес Компании: 010001, Республика Казахстан, город Астана, район Есиль, ул. Кунаева,8, Блок В. Уставный капитал Компании составляет 1 263 977 909,00 тенге, Учредителем и Единственным участником Компании которого является акционерное общество «Фонд национального благосостояния Самрук-Казына» (далее- Единственный участник).

Основными видами деятельности Компании являются:

Видами деятельности ТОО «Самрук-Казына Контракт» являются осуществление коммерческой деятельности, в том числе мониторинга доли местного содержания в закупках товаров, работ и услуг, внедрение прозрачных процедур закупок, в организациях пятьюдесятью и более процентами голосующих акции (долей участия) которых прямо и косвенно владеет Единственный участник и извлечение чистого дохода в интересах Единственного участника.

Отдельными видами деятельности, перечень которых определяется законодательными актами, ТОО «Самрук Казына Контракт» может заниматься только основании Устава.

а) К ключевому управленческому персоналу Компании относится– Генеральный директор. Общая сумма вознаграждения ключевого управленческого персонала, включённая в общие и административные расходы в отчёте о совокупном доходе составили на 31 декабря 2016 года и 2015 года :

В тыс. тенге	2 016	2 015
Заработная плата и премии	29 145	38 955
Резерв по отпускам	183	805
Итого:	29 328	39 760

б) Деловая атмосфера и страновой риск Казахстана

Деятельность Компании подвержена экономическим, политическим и социальным рискам, присущим ведению бизнеса в Казахстане. Данные риски включают последствия политики правительства, экономических условий, изменений в налоговой и правовой сферах, колебаний курсов валют и осуществимости контрактных прав.

Финансовая отчетность отражает оценку руководством влияния экономических условий в Казахстане на деятельность и финансовое положение Компании. Будущие экономические условия могут отличаться от оценки руководства.

г) Управление финансовыми рисками

(i) Компания подвержена риску колебания цен, которые устанавливаются в валюте для товаров, приобретаемых на внешнем рынке и в тенге для реализуемых на внутреннем рынке. Компания не хеджирует свою подверженность риску колебания цен.

(ii) Компания подвержена валютному риску. Такая подверженность возникает в связи с заключением сделок купли-продажи в валюте, отличной от функциональной валюты Компании. Функциональной валютой Компании является тенге. Компания не заключает сделок по хеджированию своей подверженности валютному риску.

д) Непрерывность деятельности

Долгосрочная экономическая стабильность Компании зависит от экономической стабильности, как в стране, так и в мире, от изменений в политической и предпринимательской среде в Республике Казахстан. Так как в настоящее время не представляется возможным определить окончательный результат данных вопросов, финансовая отчетность не включает каких-либо корректировок, которые могли бы явиться результатом данной неопределённости. Такие корректировки, если они имеются, будут показаны в финансовой отчётности Компании в том периоде, когда необходимость их отражения станет очевидной и можно будет оценить их числовые значения.

2. Основы представления финансовой отчетности
а) Учетная основа

Финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с принципом учета по справедливой стоимости. Финансовая отчетность представлена в казахстанских тенге, и все денежные суммы округлены до ближайшей тысячи тенге, если не указано иное.

б) Соответствие принципам бухгалтерского учета

Применение новых или измененных стандартов и интерпретаций
 Поправки, внесенные в приведенные ниже стандарты, не оказали влияния на учетную политику, финансовое положение или финансовые результаты деятельности Компании:

Поправка к МСФО (IAS) 12 «Отложенные налоги - Возмещение актива, лежащего в основе отложенного налога».



ТОО «Самрук Казына Контракт»

Финансовая отчетность за 2016 год

в) Существенные учетные оценки и суждения*(i) Суждения*

В процессе применения учетной политики руководством Общества были использованы следующие суждения в отношении индикаторов обесценения:

Общество отслеживает внутренние и внешние индикаторы обесценения материальных активов. Руководство Общества проанализировало вероятность существования индикаторов обесценения применительно к активам. Анализ проводился, в частности, в связи со способностью оборудования работать в обозримом будущем или возможного снижения его рыночной стоимости. Работы внешних экспертов (независимых оценщиков) на 31 декабря 2016 года не проводились.

(ii) Неопределенность оценок

Подготовка финансовой отчетности в соответствии с МСФО требует от руководства определенных оценок и допущений, влияющих на отражение сумм активов и обязательств на дату составления финансовой отчетности, а также на отражение сумм доходов и расходов за отчетный период. Фактические результаты могут отличаться от таких оценок.

г) Новые стандарты, разъяснения и поправки к действующим стандартам и разъяснениям

Общество впервые применило некоторые новые стандарты и поправки к действующим стандартам, которые вступают в силу в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 г. или после этой даты. Общество не применяло досрочно стандарты, разъяснения или поправки, которые были выпущены, но не вступили в силу.

Характер и влияние этих изменений рассматриваются ниже. Хотя новые стандарты и поправки применялись первый раз в 2016 году, они не имели существенного влияния на годовую отдельную финансовую отчетность Общества. Характер и влияние каждого(ой) нового(ой) стандарта (поправки) описаны ниже:

МСФО (IFRS) 14 «Счета отложенных тарифных разниц»

МСФО (IFRS) 14 является необязательным стандартом, который разрешает организациям, деятельность которых подлежит тарифному регулированию, продолжать применять большинство применявшихся ими действующих принципов учетной политики в отношении остатков по счетам отложенных тарифных разниц после первого применения МСФО. Организации, применяющие МСФО (IFRS) 14, должны представить счета отложенных тарифных разниц отдельными строками в отчете о финансовом положении, а движения по таким остаткам – отдельными строками в отчете о прибыли или убытке и ПСД. Стандарт требует раскрытия информации о характере тарифного регулирования и связанных с ним рисках, а также о влиянии такого регулирования на финансовую отчетность организации. Поскольку Общество уже подготавливает отчетность по МСФО, а ее деятельность не подлежит тарифному регулированию, данный стандарт не применяется к ее финансовой отчетности.

Поправки к МСФО (IFRS) 11 «Совместное предпринимательство» – «Учет приобретенной доли участия»

Поправки к МСФО (IFRS) 11 требуют, чтобы участник совместных операций учитывал приобретение доли участия в совместной операции, деятельность которой представляет собой бизнес, согласно соответствующим принципам МСФО (IFRS) 3 «Объединения бизнесов» для учета объединений бизнесов. Поправки также разъясняют, что ранее имевшиеся доли участия в совместной операции не переоцениваются при приобретении дополнительной доли участия в той же совместной операции, если сохраняется совместный контроль. Кроме того, в МСФО (IFRS) 11 было включено исключение из сферы применения, согласно которому данные поправки не применяются, если стороны, осуществляющие совместный контроль (включая отчитывающуюся организацию), находятся под общим контролем одной и той же стороны, обладающей конечным контролем.

Поправки применяются как в отношении приобретения первоначальной доли участия в совместной операции, так и в отношении приобретения дополнительных долей в той же совместной операции и вступают в силу на перспективной основе. Поправки не влияют на финансовую отчетность Общества, поскольку в рассматриваемом периоде доли участия в совместной операции не приобретались.

Поправки к МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 38 «Разъяснение допустимых методов амортизации»

Поправки разъясняют принципы МСФО (IAS) 16 «Основные средства» и МСФО (IAS) 38 «Нематериальные активы», которые заключаются в том, что выручка отражает структуру экономических выгод, которые генерируются в результате деятельности бизнеса (частью которого является актив), а не экономические выгоды, которые потребляются в рамках использования актива. В результате основанный на выручке метод не может использоваться для амортизации основных средств и может использоваться только в редких случаях для амортизации нематериальных активов. Поправки применяются на перспективной основе и не влияют на финансовую отчетность Общества, поскольку она не использовала основанный на выручке метод для амортизации своих внеоборотных активов.

Поправки к МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство: плодовые культуры»

Поправки вносят изменения в требования к учету биологических активов, соответствующих определению плодовых культур. Согласно поправкам биологические активы, соответствующие определению плодовых культур, более не относятся к сфере применения МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство». Вместо этого к ним применяются положения МСФО (IAS) 16. После первоначального признания плодовые культуры будут оцениваться согласно МСФО (IAS) 16 по накопленным фактическим затратам (до созревания) и с использованием модели учета по первоначальной стоимости либо модели учета по переоцененной стоимости (после созревания). Поправки также предписывают, чтобы продукция, растущая на плодовых культурах, по-прежнему оставалась в рамках сферы применения МСФО (IAS) 41 и оценивалась по справедливой стоимости за



ТОО «Самрук Казына Контракт»
Финансовая отчетность за 2016 год

Кроме этого, поправки к МСФО (IFRS) 10 разъясняют, что консолидации подлежит только такая дочерняя организация инвестиционной организации, которая сама не является инвестиционной организацией и оказывает инвестиционной организации вспомогательные услуги. Все прочие дочерние организации инвестиционной организации оцениваются по справедливой стоимости. Поправки к МСФО (IAS) 28 «Инвестиции в ассоциированные организации и совместные предприятия» позволяют инвестору при применении метода долевого участия сохранить оценку по справедливой стоимости, примененную его ассоциированной организацией или совместным предприятием, являющимся инвестиционной организацией, к своим собственным долям участия в дочерних организациях. Эти поправки применяются ретроспективно и не влияют на финансовую отчетность Общества, поскольку Общество не применяет исключение из требования о консолидации.

3. Основные принципы учетной политики

При подготовке финансовой отчетности Компанией последовательно применялись следующие основные принципы учетной политики.

а) Функциональная валюта

Функциональная валюта Компании определяется как валюта основной экономической среды, в которой она осуществляет свою деятельность. Функциональной валютой Компании является казахстанский тенге, поскольку основная операционная деятельность Компании осуществляется в тенге. Операции в иностранной валюте первоначально учитываются в функциональной валюте по курсу, действующему на дату операции. Монетарные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте, пересчитываются по валютному курсу, действующему на отчетную дату. Разницы, возникающие при пересчете по курсу на дату совершения операции, а также при пересчете монетарных активов и обязательств по курсу на дату окончания отчетного периода, отражаются в отчете о совокупном доходе. Немонетарные активы и обязательства, выраженные в иностранных валютах, отражаемые по исторической стоимости, пересчитываются в функциональную валюту по курсу на дату операции.

	31.12.16	31.12.15
Российский рубль	5,43	4,65
Доллар США	333,29	339,47
Евро	352,42	371,31

б) Нематериальные активы (НМА)

Учет нематериальных активов, приобретенных Компанией и имеющих ограниченный срок полезной службы, осуществляется по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и убытков от обесценения. К числу нематериальных активов главным образом относятся затраты на приобретение программного обеспечения.

Первоначальной стоимостью программного обеспечения является общая уплаченная сумма и справедливая стоимость любых прочих средств, предоставленных для приобретения актива. Амортизация программного обеспечения, срок полезной службы которого составляет 3-10 лет, осуществляется пропорциональным методом в течение всего указанного срока.

в) Материальные активы
(i) Основные средства

К основным средствам относятся затраты на приобретение машин и оборудования, транспорта, офисного оборудования Компании.

Основные средства отражаются по первоначальной стоимости за вычетом накопленного износа и убытков от обесценения. Стоимость каждого объекта основных средств амортизируется в течение срока его полезной службы, который определяется с учетом как физического срока эксплуатации конкретного актива, так и с учетом текущей оценки экономической целесообразности и фактического использования. Износ, который отражается в отчете о доходах и расходах, начисляется равномерным методом на протяжении всего срока полезной службы объектов.

Ниже в таблице приводятся сроки полезной службы объектов основных средств:

Оборудование	5-10 лет
Компьютеры и прочая оргтехника	3-5 лет
Офисная мебель	3-5 лет
Прочие основные средства	5-10 лет

(ii) Ремонт и обслуживание

Расходы, связанные с заменой компонента объекта основных средств, который учитывается отдельно, капитализируются, а стоимость замененного компонента списывается (метод замещения). Другие последующие затраты капитализируются только в том случае, если они приводят к увеличению будущей экономической выгоды от использования данного объекта основных средств. Все прочие расходы, включая затраты на технический контроль и капитальный ремонт, учитываются в отчете о доходах и расходах как расходы периода.



г) Обесценение

Анализ балансовой стоимости долгосрочных активов на обесценение осуществляется в тех случаях, когда события или изменения обстоятельств свидетельствуют о возможности того, что такая балансовая стоимость может быть не возмещаемой. При наличии признаков обесценения производится оценка, позволяющая выявить, превышает ли балансовая стоимость активов их возмещаемую стоимость. Проведение такого анализа осуществляется отдельно для каждого актива, за исключением активов, которые самостоятельно не генерируют денежные поступления. В этом случае анализ проводится на уровне подразделения, генерирующего денежные поступления.

3. Основные принципы учетной политики, продолжение

В случае, когда балансовая стоимость актива или подразделения, генерирующего денежные поступления, превышает его возмещаемую стоимость, создается резерв для отражения актива по меньшей стоимости. Убытки от обесценения в пределах ранее признанной суммы дооценки относятся на уменьшение собственного капитала, а превышение над ранее признанной дооценкой признается в отчете о доходах и расходах.

(iii) Расчет возмещаемой суммы

Возмещаемая стоимость актива определяется как наибольшая величина из ценности его использования и справедливой стоимости актива за вычетом затрат на его реализацию. При оценке ценности использования актива, ожидаемые будущие денежные потоки дисконтируются до их текущей стоимости с применением ставки дисконтирования до вычета налогов, отражающей текущие рыночные оценки временной стоимости денег и риски, характерные для данного актива. Возмещаемая стоимость активов, которые самостоятельно не генерируют денежные поступления, определяется в составе возмещаемой стоимости подразделения, генерирующего денежные поступления, к которому относятся данные активы.

(iv) Восстановление убытков от обесценения

Убыток от обесценения подлежит восстановлению в том случае, если имеются изменения в оценках, используемых для определения возмещаемой суммы. Убыток от обесценения восстанавливается только в той степени, в которой балансовая стоимость актива не превышает балансовую стоимость, которая была бы определена за вычетом износа или амортизации, если бы убыток от обесценения не был признан.

д) Товарно-материальные запасы

Сырье и расходные материалы учитываются по методу средневзвешенной стоимости и отражаются по наименьшей из себестоимости и чистой стоимости реализации. Себестоимость товарно-материальных запасов включает в себя затраты, понесенные в ходе обычной деятельности, при доставке материала до места назначения и приведения его в надлежащее состояние. Себестоимость сырья и расходных материалов представляет собой стоимость приобретения. Чистая стоимость реализации рассчитывается исходя из ожидаемой цены реализации в ходе обычной деятельности за вычетом дополнительных затрат на реализацию.

е) Финансовые инструменты*(iii) Признание*

Компания признает финансовые активы и обязательства в балансе тогда и только тогда, когда она становится стороной по договору данного инструмента.

Взаимозачет финансовых активов и обязательств с отражением итога в бухгалтерском балансе осуществляется только при наличии юридически закрепленного права произвести взаимозачет признанных сумм и намерения работать по методу чистого дохода/расхода или реализовать актив одновременно с погашением обязательства.

(iv) Оценка

Финансовые активы и обязательства первоначально признаются по стоимости приобретения, представляющей собой справедливую стоимость уплаченных или привлеченных средств, соответственно, с учетом затрат по сделке. Доходы или убытки при первоначальном признании признаются в отчете о совокупном доходе за текущий период.

Кредиты и дебиторская задолженность представляют собой кредиты и дебиторскую задолженность, образованные при предоставлении Компанией денежных средств заемщику. Кредиты и дебиторская задолженность включают в себя кредиты и авансы за исключением приобретенных займов.

Выданные кредиты и дебиторская задолженность первоначально признаются в соответствии с правилами, описанными выше, а впоследствии переоцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Резерв на обесценение оценивается на индивидуальной основе.

(v) Прекращение признания

Прекращение признания финансовых активов производится в случае, когда Компания теряет контроль над правами по контракту на данный актив. Это имеет место, когда права реализованы, переданы, либо утратили силу. Прекращение признания финансовых обязательств производится в случае погашения обязательства.



ТОО «Самрук Казына Контракт»
Финансовая отчетность за 2016 год
ж) Дебиторская задолженность

Торговая дебиторская задолженность отражается по сумме выставленного счета (которая является справедливой стоимостью средств к получению) за вычетом резерва на обесценение этой задолженности. Резерв на обесценение дебиторской задолженности создается при наличии объективных свидетельств того, что Компания не сможет взыскать всю задолженность на ее первоначальных условиях. Сумма резерва представляет собой разницу между первоначальной балансовой стоимостью и возмещаемой суммой, которая является текущей стоимостью ожидаемых потоков платежей. Сумма резерва признается в отчете о доходах и расходах.

3. Основные принципы учетной политики, продолжение
з) Денежные средства и денежные эквиваленты

Денежные средства и денежные эквиваленты включают денежные средства в банках и в кассе.

и) Вознаграждения работникам
(i) Система оплаты труда

Наблюдательный совет Компании определяет формы и систему оплаты труда, предусматривает в трудовых контрактах и штатных расписаниях размеры тарифных ставок и окладов, рассматривая при этом государственные тарифы как минимальную гарантию оплаты труда работников и специалистов соответствующей квалификации. Форма, система и размер оплаты труда, а также другие виды доходов работников устанавливаются Трудовым договором.

(ii) Пенсионные отчисления

Сотрудники компании, несут ответственность за свои пенсионные отчисления в соответствии с действовавшей в 2016 году законодательством Республики Казахстан о пенсионном обеспечении. Компания, являясь агентом в соответствии с тем же законодательством, обязана только удерживать с сотрудников их пенсионные отчисления и перечислять их в пенсионные фонды, выбранные сотрудниками.

Социальное обеспечение

В соответствии с действующим законодательством о социальном обеспечении в Казахстане, Компании обязаны уплачивать за своих сотрудников обязательные социальные отчисления, которые поступают на специальные лицевые счета, открытые в Государственном фонде социального страхования. Данные накопления могут быть использованы в пределах установленных государством лимитов только на выплату пособий по стойкой утрате трудоспособности и потере работы и за время нахождения в отпуске по беременности и родам.

к) Доходы

Доходы признаются тогда, когда существует вероятность того, что Компания сможет получить экономические выгоды от хозяйственных операций, и сумма дохода может быть достоверно оценена. Доход от реализации учитывается за вычетом косвенных налогов. Доход, связанный с реализацией услуг, признается в отчете о совокупном доходе в момент, когда услуга в большей степени оказана и расходы, связанные с ее оказанием достоверно определены, сумма выручки может быть надежно оценена и с большой долей вероятности ожидается приток в Компанию экономических выгод от оказанной услуги, как правило это происходит после подписания акта выполненных работ. Доходы не включают в себя какие-либо косвенные налоги.

л) Подоходный налог

Подоходный налог за отчетный год включает в себя текущий и отсроченный налоги. Подоходный налог признается в отчете о совокупном доходе, кроме случаев, когда он относится к статьям, признающимся непосредственно в капитале. В этих случаях он признается в капитале.

Текущие расходы по налогу представляют собой ожидаемый налог, подлежащий уплате с налогооблагаемого дохода за отчетный год, и корректировку налога, подлежащего уплате за предыдущие годы.

Отсроченный налог определяется с использованием балансового метода путем определения временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств для целей финансовой отчетности и сумм, используемых для целей налогообложения.

Отсроченный налог не создается на следующие временные разницы:

- Разницы, возникающие при первоначальном признании актива или обязательства по сделке, не являющейся объединением компаний, и которые в момент совершения сделки не влияют ни на налоговый доход или убыток.
 - Инвестиции в дочерние предприятия, если срок восстановления временной разницы может быть проконтролирован, и существует вероятность того, что данная временная разница не будет возвращена в обозримом будущем.
- Отсроченные налоговые активы и обязательства оцениваются по ставкам налогообложения, которые, как ожидается, будут применяться в течение периода реализации актива или урегулирования обязательства, исходя из ставок налогообложения (и налогового законодательства), вступивших или фактически вступивших в силу на отчетную дату.



ТОО «Самрук Казына Контракт»

Финансовая отчетность за 2016 год

Отсроченный налоговый актив признается только в той степени, в которой существует вероятность получения в будущем налогооблагаемого дохода, который может быть уменьшен на сумму данного актива. Сумма отсроченных налоговых активов уменьшается в той степени, в которой больше не существует вероятности того, что соответствующая налоговая льгота будет реализована.

Отложенные налоговые активы и отложенные налоговые обязательства зачитываются друг против друга, если имеется юридически закрепленное право зачета текущих налоговых активов и обязательств, и отложенные налоги относятся к одной и той же налогооблагаемой компании и налоговому органу.

м) Последующие события

События, произошедшие после окончания года, которые представляют дополнительную информацию о положении Компании на дату составления финансовой отчетности (корректирующие события), отражаются в финансовой отчетности. События, наступившие по окончании отчетного года и не являющиеся корректирующими событиями, раскрываются в примечаниях к финансовой отчетности, если они являются существенными.

н) Связанные стороны

Сторона является связанной с организацией, когда сторона прямо или косвенно через одного или более посредников контролирует организацию, владеет долей участия в компании и имеет значительное влияние (более 20 %); сторона ведет совместную деятельность с компанией; организации, у которой первым руководителем является руководитель компании на условиях совмещения; сторона, с которой компания заключает значительные по объему сделки на основании своей экономической зависимости от неё.

4. Доходы

В нижеследующих таблицах представлен анализ основных компонентов выручки от основных видов деятельности Компании:

а) Доходы по видам продукции/услуг

В тыс. тенге	2016	2015
Абонентская плата за техническое сопровождение МКС	408 461	414 169
Мониторинг казахстанского содержания	65 743	65 743
Проверки ДЗО	115 145	115 145
Разработка карты мониторинга казахстанского содержания	3 771	1 920
Справочник ЕНС ТРУ	177 134	58 804
Услуги по определению ценовых диапазонов	79 181	52 069
Услуги по организационному обеспечению подготовки и реализации активов и объектов	125 241	125 240
Услуги по предоставлению доступа к ИСЭЗ	829 495	786 080
Услуги по предоставлению ценовых маркетинговых заключений	87 143	151 747
Предварительный квалификационный отбор	57 370	-
Прочие услуги (обучение)	5 309	-
Итого доходы	1 953 993	1 770 917

5. Себестоимость реализованной продукции, административные расходы, расходы по реализации и прочие доходы и расходы

В нижеследующих таблицах представлен анализ основных компонентов себестоимости реализованной продукции, административных расходов, расходов по реализации и прочих расходов и доходов:

а) Себестоимость реализованной продукции:

В тыс. тенге	Примечание	2016	2015
Амортизация	7,8	(159 319)	(151 416)
ТМЗ (материалы)	9	(17)	(594)
Заработная плата		(403 687)	(278 799)
Налоги и другие отчисления в бюджет		(37 952)	(31 987)
Операционная аренда		(95 626)	(69 505)
Командировочные расходы		(19 958)	(13 557)
Услуги по тех.содержанию		(262 534)	(110 303)
Услуги по модернизации и модификации		(56 438)	(45 392)
Расходы на обучение и повышение квалификации		(8 467)	(11 049)
Абонентская плата за использование call-center		(46 150)	(43 832)
Услуги связи и почты		(9 190)	(11 895)
Реклама и оценка		(21174)	(341)
Услуги по размещению (co-location)		(30 187)	(29 690)
Консалтинговые, юридические услуги		(1 830)	(6 069)
Прочие расходы		(3 664)	(68 621)
Всего расходов по себестоимости:		(1 156 192)	(873 040)



ТОО «Самрук Казына Контракт»

Финансовая отчетность за 2016 год

б) Административные расходы:

В тыс. тенге	Примечание	2016	2015
Амортизация	7,8	(13 973)	(10 649)
ТМЗ (материалы)	9	(7 034)	(3 723)
Заработная плата и резервы по вознаграждениям работников		(291 737)	(380 921)
Налоги и другие отчисления в бюджет		(27 656)	(39 950)
Транспортные услуги		(20 450)	(22 595)
Операционная аренда		(31 574)	(35 633)
Командировочные расходы		(1 167)	(1 327)
Информационные услуги, тех.содержание		(10 478)	(43)
Расходы на обучение и повышение квалификации		(9 570)	(3 535)
Услуги связи		(1 459)	(2 146)
Услуги банков		(2 403)	(2 033)
Аудиторские услуги		(1 962)	(3 838)
Страхование		(254)	(272)
Юридические и нотариальные услуги		(26)	(36)
Прочие расходы		(9 802)	(17 502)
Расходы по созданию резерва по сомнительной дебиторской задолженности		(101 631)	-
Всего расходов по себестоимости:		(531 176)	(524 203)

В отчетном периоде Компания скорректировала резерв по сомнительной дебиторской задолженности в сторону увеличения на 101 631 тыс тенге.

в) Доходы/(убытки) от финансирования:

В тыс. тенге	Примечание	2016	2015
Доходы по вознаграждениям	14	252 347	172 012
Итого:		252 347	172 012

г) Прочие доходы/(убытки)

В тыс. тенге	2016	2015
Доходы от курсовой разницы	36 604	1 280
Прочие доходы	58	631
Расходы по реализации ОС	(4)	(83)
Расходы по курсовой разнице	(44 637)	(1 568)
Доходы от корректировки предыдущих периодов	11 017	(1 036)
Итого :	3 038	(776)

В отчетном периоде в прочих доходах представлены доходы от обмена валюты.

6. Подоходный налог

Корпоративный подоходный налог (КПН) для 2015-2016гг. рассчитан по ставке 20% от налогооблагаемого дохода Компании за период.

а) Отсроченные налоговые активы и обязательства

Суммы отсроченных налоговых активов/(обязательств), отраженных в финансовой отчетности, представлены ниже:

В тыс. тенге	Примечание	2016	2015
Фиксированные активы		24 947	30 356
Налоги		-	-
Резервы по начисленным бонусам		(6 553)	(6 910)
Резерв по премиям		(23 402)	(19 468)
Резерв по сомнительной дебиторской задолженности	10	(20 521)	(195)
Резерв по отпускам	15	(4 010)	(3 922)
Отложенное налоговое (обязательство)/актив		(29 539)	(139)



ТОО «Самрук Казына Контракт»

Финансовая отчетность за 2016 год

б) Изменение чистого отсроченного налогового (обязательства)/актива в отчете о доходах и расходах представлено ниже:

В тыс. тенге	2016	2015
Отложенное налоговое (обязательство)/актив на начало года	139	31 007
Отложенное налоговое (обязательство)/актив на конец года	29 400	139
Изменение налогового (обязательства)/актива	29 539	31 146

в) Расходы по корпоративному подоходному налогу:

В тыс. тенге	2 016	2 015
Текущий корпоративный налог	(167 692)	(114 811)
Изменение отложенного налогового (обязательства)/актива за период	29 539	31 146
Расходы по корпоративному подоходному налогу, признанные в отчете о совокупном доходе	(133 881)	(83 665)

г) Сверка между расходами по налогу на прибыль и бухгалтерской прибылью:

В тыс. тенге	2016	2015
Бухгалтерская прибыль/(убыток) до налогообложения, возникающая от продолжающейся деятельности	521 360	544 912
По ставке налога на прибыль в размере 20%	(104 272)	(108 982)
Расходы, не уменьшающие налоговую базу по налогу на прибыль	29 609	25 317
Расходы по налогу на прибыль, отраженные в отчете о совокупном доходе	(133 881)	(83 665)

7. Нематериальные активы

а) Движение нематериальных активов за период с 01 января 2016 года по 31 декабря 2016 года, было следующим:

В тысячах тенге	Примечание	Программное обеспечение	Итого
Стоимость			
На 1 января 2016		462 240	462 240
Поступление		31 682	31 682
Выбытие		(3873)	(3 873)
На 31 декабря 2016		490 049	490 049
Амортизация			
На 1 января 2016		196 919	196 919
Расходы по амортизации	5 а), б)	94 858	94 858
Выбытие		(3869)	(3 869)
На 31 декабря 2016		287 908	287 908
Обесценение			
Остаточная стоимость			
На 31 декабря 2016		202 141	202 141
На 31 декабря 2015		265 321	265 321

б) Движение нематериальных активов за период с 01 января 2015 года по 31 декабря 2015 года, было следующим:

В тысячах тенге	Примечание	Программное обеспечение	Итого
Стоимость			
На 1 января 2015		390 551	390 551
Поступление		71 689	71 689
Выбытие		-	-
На 31 декабря 2015		462 240	462 240
Амортизация			
На 1 января 2015		(112 860)	(112 860)
Расходы по амортизации		(84 059)	(84 059)
Выбытие		-	-
На 31 декабря 2015		(196 919)	(196 919)
Обесценение			
Остаточная стоимость			
На 31 декабря 2015		265 321	265 321
На 31 декабря 2014		277 691	277 691



ТОО «Самрук Казына Контракт»
Финансовая отчетность за 2016 год
8. Основные средства

а) Движение основных средств за период с 01 января 2016 года по 31 декабря 2016 года, было следующим:

В тысячах тенге	Примечание	Машины и оборудование	Компьютеры и оргтехника	Прочие (Офисное оборудование и оргтехника)	Итого
СТОИМОСТЬ					
На 31 декабря 2015		343 500	-	68 639	412 139
Реклассификация		6 026	43 216	(49 242)	-
На 1 января 2016		349 526	43 216	19 397	412 139
Поступление		171 765	24 549	3 694	200 008
Выбытие		(154 305)	(8 863)	(575)	(163 743)
На 31 декабря 2016		366 986	58 902	22 516	448 404
ИЗНОС					
На 31 декабря 2015		(168 523)	-	(52 015)	(220 538)
Реклассификация		1 327	36 631	(37 958)	-
На 1 января 2016		(169 850)	(36 631)	(14 057)	(220 538)
Расходы по износу		(154 466)	(6 864)	(2 183)	(163 513)
Выбытие		85 080	8 863	576	94 519
На 31 декабря 2016		(239 236)	(34 632)	(15 664)	(289 532)
ОСТАТОЧНАЯ СТОИМОСТЬ					
На 31 декабря 2016		127 750	24 270	6 852	158 872
На 31 декабря 2015		174 977	-	16 625	191 602

б) Движение основных средств за период с 01 января 2015 года по 31 декабря 2015 года, было следующим:

В тысячах тенге	Примечание	Машины и оборудование	Прочие (Офисное оборудование и оргтехника)	Итого
СТОИМОСТЬ				
На 1 января 2015		337 000	81 238	418 238
Поступление		6 500	2 508	9 008
Выбытие		-	(15 106)	(15 106)
На 31 декабря 2015		343 500	68 640	412 140
ИЗНОС				
На 1 января 2015		(101 015)	(56 540)	(157 555)
Расходы по износу	5 а), б)	(67 508)	(10 498)	(78 006)
Выбытие		-	15 023	15 023
На 31 декабря 2015		(168 523)	(52 015)	(220 538)
ОСТАТОЧНАЯ СТОИМОСТЬ				
На 31 декабря 2015		174 977	16 625	191 602
На 31 декабря 2014		235 985	24 698	260 683

9. Товарно-материальные запасы

а) Остатки запасов на отчетную дату распределились следующим образом:

В тысячах тенге	2016	2015
Сырье и материалы, в том числе	4 928	2 405
Материалы	4 928	2 405
Валовая стоимость товарно-материальных запасов		
Резервы на неликвидные товарно-материальные запасы	-	-
Итого	4928	2405



ТОО «Самрук Казына Контракт»

Финансовая отчетность за 2016 год

б) Движение сырья и материалов в отчетном периоде было следующее:

В тысячах тенге	Примечание	2016	2015
Сальдо на начало периода		2405	151
Поступило		11 487	6 618
Использовано на себестоимость		(875)	(584)
Использовано на собственные нужды		(8 089)	(3 780)
Сальдо на конец периода		4 928	2 405

10. Дебиторская задолженность

а) Торговая и прочая дебиторская задолженность включают в себя:

в тыс. тенге	Примечание	2016	2015
Торговая дебиторская задолженность		192 905	169 023
*Прочая дебиторская задолженность		1844	416
Итого		194 749	169 439
Резерв по дебиторской задолженности	б	(102 607)	(976)
Итого		92 142	168 463

*Прочая дебиторская задолженность в отчетном периоде представлена задолженностью работников по перевыплаченной заработной плате.

Дебиторская задолженность является беспроцентной.

б) *Изменение Резерва по дебиторской задолженности в периоде, начавшемся 01 января 2016 года и закончившемся 31 декабря 2016 года, было следующее:

в тыс. тенге	2016	2015
Сальдо на начало периода	(976)	(2 056)
Списано за счет резерва	-	-
(Начислен)/восстановлен резерв	(101 631)	1 080
Сальдо на конец периода	(102 607)	(976)

в) Авансы выданные включают в себя:

в тыс. тенге	Примечание	2016	2015
Авансы, выданные поставщикам		429	498
		429	498

г) Дебиторская задолженность по срокам:

в тыс. тенге	меньше 1 мес.	3мес.-1 года	1-3 лет	Всего
2016 год				
Дебиторская задолженность (за минусом авансов по налогам)	92 142	-	102 607	194 749
Авансы выданные	429	-	-	429
Обесценение (резерв)	-	-	(102 607)	(102 607)
Итого	92 571			92 571
2015 год				
Дебиторская задолженность (за минусом авансов по налогам)	168 463	-	976	169 439
Авансы выданные	498	-	-	498
Обесценение (резерв)	-	-	(976)	(976)
Итого	168 961			168 961

11. Авансовые платежи по налогам и другим платежам в бюджет

в тыс. тенге	2016	2015
Налог на добавленную стоимость	-	388
Корпоративный подоходный налог	21 336	28 454
КПН у источника выплат (15%)	-	750
Налог на имущество	69	69
Социальный налог	1 310	14 456
Итого	22 715	44 739



ТОО «Самрук Казына Контракт»
Финансовая отчетность за 2016 год
12. Прочие текущие активы

а) Прочие текущие активы, сложившиеся по состоянию на отчетную дату.

В тысячах тенге	2016	2015
Страхование жизни работников	295	400
Прочие	183	421
Итого	478	821

На 31.12.2016г прочие текущие активы представлены расходами будущих периодов. Расходами будущих периодов (РБП) признаются расходы, которые уже понесены, но в соответствии с принципом соотношения и начисления будут включены в финансовый результат в предстоящих периодах. Все имеющиеся у Компании РБП являются текущими, так как будут отнесены на затраты в течение последующих 12-ти месяцев.

13. Денежные средства и денежные эквиваленты

Деньги представляют собой денежные средства на банковских счетах.

а) По состоянию отчетную дату остатки денег распределены следующим образом:

В тысячах тенге	2016	2015
Деньги на текущих банковских счетах	189 130	101 506
Итого	189 130	101 506

Движение денег на счетах Компании представлено в Отчете о движении денег за 2016 и 2015 годы, составленных прямым методом.

б) Все остатки на банковских счетах не являются ни просроченными, ни обесцененными. Анализ кредитного качества остатков на банковских счетах приведен в таблице ниже:

В тысячах тенге	Рейтинг (Moody's)	2016	2015
АО Казкоммерцбанк	B2	10 795	5 216
Народный банк	B3	11 548	96 150
БанкЦентрКредит	B3	166 787	140
Итого:		189 130	101 506

в) Сальдо на банковских счетах в разрезе валют показано далее:

В тысячах тенге	Счет	валюта	2016		2015	
			в тенге	в валюте	в тенге	в валюте
Народный банк		KZT	10 483	10 483	29 420	29 420
		RUB	-	-	744	160
		USD	1065	3	62 253	183
		EUR	-	-	3 733	10
БанкЦентрКредит		KZT	156	156	140	140
		USD	166 631	500	-	-
АО Казкоммерцбанк		KZT	10 795	-	5 216	-

14. Финансовые активы

В тысячах тенге	2016	2015
Депозиты в банках	2 100 000	1 685 000
Вознаграждения к получению по срочным депозитам	18 760	8 984
Итого:	2 118 760	1 693 984

а) Депозиты в банках

В тысячах тенге	2016	2015
Евразийский банк	500 000	200 000
ЦеснаБанк	400 000	450 000
БанкЦентрКредит	300 000	635 000
Банк Kassa Nova	500 000	400 000
КазкоммерцБанк	400 000	-
Итого:	2 100 000	1 685 000



ТОО «Самрук Казына Контракт»

Финансовая отчетность за 2016 год

Депозиты по вышеуказанным банкам размещены сроком от 30 до 360 дней. Ставка вознаграждения от 10,6% до 15%.

б) Сальдо по вознаграждениям к получению по срочным депозитам на 31.12.2016г. и 31.12.2015г. представлено ниже:

В тысячах тенге	2016	2015
ЦеснаБанк	4 835	4 335
БанкЦентрКредит	4 851	4 649
Банк Kassa Nova	4 958	-
КазкоммерцБанк	4 116	-
Итого:	18 760	8 984

в) Движение вознаграждения к получению по срочным депозитам представлено ниже:

В тысячах тенге	2016	2015
На начало периода:	8 984	10 484
Начислено	252 353	172 011
Получено	(205 342)	(145 718)
Удержано налога	(37 235)	(27 793)
На конец периода:	18 760	8 984

15. Вознаграждения работникам

а) В таблице представлены обязательства, связанные с персоналом Компании по состоянию на каждую отчетную дату:

В тысячах тенге	2016	2015
Задолженность по заработной плате	17	137
Обязательства по пенсионным отчислениям	9 433	5 719
Обязательства по социальным отчислениям	926	680
Резерв на предстоящие вознаграждения персоналу	169 824	151 500
	180 200	158 036

б) Резерв на обязательства, связанные с персоналом на каждую отчетную дату:

В тысячах тенге	2016	2015
Резерв по премированию за год	117 011	34 550
Резерв по премированию за 4 квартал 2016 года	32 763	97 341
Резерв по трудовым отпускам	20 050	19 609
Итого	169 824	151 500

в) Движение резерва по вознаграждениям работников на отчетную дату:

В тысячах тенге	Примечание	2016	2015
Резервы по состоянию на 1 января		151 500	122 258
(Начисление)/восстановление за год	5 а), б)	18 324	29 242
Списание	-	-	-
Резервы на обязательства, связанные с персоналом по состоянию на 31 декабря		169 824	151 500

16. Кредиторская задолженность

а) По состоянию на отчетную дату сложилась следующая кредиторская задолженность:

в тыс. тенге	Примечание	2016	2015
Счета к оплате		168 868	123 373
Прочая кредиторская задолженность		1 695	323
		170 563	123 696

Торговая кредиторская задолженность является беспроцентной.



ТОО «Самрук Казына Контракт»
Финансовая отчетность за 2016 год

б) По состоянию на отчетную дату сложилась следующая задолженность по авансам полученным:

в тыс. тенге	Примечание	2016	2015
Краткосрочные авансы полученные		49 228	22 895
Обязательства по тендерным гарантиям		252	2 950
		49 480	25 845

в) По состоянию на отчетную дату сложилась следующая прочая кредиторская задолженность:

в тысячах тенге	2016	2015
Задолженность перед подотчетными лицами	19	323
Задолженность по исполнительным листам	1 676	-
	1 695	323

г) Задолженность по исполнительным листам образовалась по следующим физлицам:

в тысячах тенге	2016	2015
Куспекова Д.Б.	797	-
Токпанова К.Е.	172	-
Хамитова Г.У.	707	-
	1 676	-

д) Кредиторская задолженность по срокам.

в тыс. тенге

Наименование	1 месяц – 1 год	1-5 лет	Свыше 5 лет	Итого
31 декабря 2016 г.				
Торговая и прочая кредиторская задолженность	168 868			168 868
Прочие текущие обязательства	231 375			231 375
31 декабря 2015 г.				
Торговая и прочая кредиторская задолженность	123 373	-	-	123 373
Займы, полученные	-	-	-	0
Краткосрочные вознаграждения к выплате	-	-	-	0
Прочие текущие обязательства	184 204	-	-	184 204

17. Уставный капитал

В тысячах тенге	2016	2015
Уставный капитал	1 263 978	1 263 978
Итого:	1 263 978	1 263 978

18. Обязательства по налогам

По состоянию на отчетную дату у Компании сложилась задолженность перед бюджетом по следующим налогам, сборам и платежам:

В тысячах тенге	2016	2015
Налог на добавленную стоимость	31 338	29 640
Индивидуальный подоходный налог	12 581	6 395
Всего обязательство по налогам:	43 919	36 035

Все законодательно установленные обязательные платежи в бюджет (налоги) регулярно отражаются в учете Компании и оплачиваются в установленные государством сроки. Вся отраженные обязательства перед бюджетом текущие. Компания не имеет просроченных обязательств по платежам в бюджет.



ТОО «Самрук Казына Контракт»

Финансовая отчетность за 2016 год

19. Цели и политика в области управления финансовыми рисками

Основные финансовые инструменты Компании включают деньги и денежные эквиваленты, дебиторскую и кредиторскую задолженность. Раскрытие информации в данном примечании относится к финансовым активам и обязательствам, как определено в МСФО 32 «Финансовые инструменты: Раскрытие и представление информации».

Финансово-хозяйственная деятельность Компании подвержена экономическим и социальным рискам, присущим предпринимательской деятельности в Казахстане. Эти риски могут быть образованы под действием таких объективных факторов, как политические решения Правительства, экономические условия, изменения налогового законодательства, и других нормативно-правовых актов РК, но руководство Компании управляет и отслеживает все колебания рисков, с целью минимизации их влияния на финансовые результаты Компании.

Основными рисками, присущими деятельности Компании являются: кредитный риск, риск ликвидности, валютный риск, операционный риск, которые возникают у Компании за отчетный период. Ниже приведены описания политики Компании в отношении управления данными рисками.

а) Производные инструменты, финансовые инструменты и управление рисками

Компания не использует финансовые инструменты с целью регулирования своей подверженности колебаниям курсов иностранных валют.

б) Валютный риск

Компания подвержена валютному риску. Такая подверженность возникает в связи с незначительным заключением сделок в валютах, отличных от функциональной валюты Компании. Функциональной основной валютой Компании является тенге.

Балансовая стоимость денежных активов и денежных обязательств Компании, выраженных в иностранной валюте на отчетную дату, представлена ниже:

31.12.2015				
в тыс. тенге	Доллар США	Евро	Рубль	Всего
Финансовые активы				
Денежные средства	62 253	3 733	744	66 730
Дебиторская задолженность краткосрочная	-	-	-	-
Авансы выданные	-	-	-	-
Итого	62 253	3 733	744	66 730
Финансовые обязательства				
Кредиторская задолженность краткосрочная	30 888	4 685	-	35 573
Авансы полученные	-	-	-	-
Итого	30 888	4 685	-	35 573
Нетто позиция по балансу	31 365	(952)	744	31 157

31.12.2016				
в тыс. тенге	Доллар США	Евро	Рубль	Всего
Финансовые активы				
Денежные средства	167 696	-	-	167 696
Дебиторская задолженность краткосрочная	-	-	-	-
Авансы выданные	-	-	-	-
Итого	167 696	-	-	167 696
Финансовые обязательства				
Кредиторская задолженность краткосрочная	-	-	-	-
Авансы полученные	-	-	-	-
Итого	-	-	-	-
Нетто позиция по балансу	167 696	-	-	167 696

в) Ценовой риск

Компания незначительно подвержена влиянию ценового риска вследствие отсутствия операций с финансовыми инструментами, чувствительными к изменению ценового риска.

г) Кредитный риск

ТОО «Самрук Казына Контракт»
Финансовая отчетность за 2016 год

Кредитный риск, относящийся к финансовым активам Компании, включающим, в основном денежные средства и денежные эквиваленты, возникает из риска возможного невыполнения обязательств контрагентами. Руководство регулярно отслеживает финансовую надежность контрагентов, используя свои знания условий местного рынка. Максимальная подверженность кредитному риску представлена балансовой стоимостью каждого актива на отчетную дату. Таким образом, руководство считает целесообразным предоставлять в примечаниях информацию по срокам погашения и другую информацию по кредитному риску, которая раскрыта ниже.

в тыс. тенге	меньше 1 мес.	3мес.-1 года	1-3 лет	Всего
2016 год				
Дебиторская задолженность (за минусом авансов по налогам)	92 142	-	102 607	194 749
Авансы выданные	429	-	-	429
Обесценение (резерв)	-	-	(102 607)	(102 607)
Итого	92 571			92 571
2015 год				
Дебиторская задолженность (за минусом авансов по налогам)	168 463	-	976	169 439
Авансы выданные	498	-	-	498
Обесценение (резерв)	-	-	(976)	(976)
Итого	168 961			168 961

В отношении банков и финансовых учреждений Компания принимает только учреждения с высокими рейтингами. Ниже в таблице представлены кредитные рейтинги (при их наличии) на конец соответствующего отчетного периода:

В тысячах тенге	Рейтинг (Moody's)	2016	2015
Дебиторская задолженность краткосрочная	Отсутствует	92 142	169 441
Авансы выданные		429	498
Денежные средства и их эквиваленты, в том числе		189 130	736 506
АО Казкоммерцбанк	B2	10 795	5 216
Народный банк	B3	11 548	96 150
БанкЦентрКредит	B3	166 787	635 140
Итого максимальная подверженность кредитному риску		281 701	906 445

д) Риск изменения процентной ставки

Компания не подвержена риску, связанному с влиянием колебаний рыночных процентных ставок на ее финансовое положение и движение денежных средств, так как Компания не имеет финансовых активов и обязательств с переменной ставкой процента, а кредиты, полученные Компанией с постоянной ставкой процента погашаются вовремя.

е) Справедливая стоимость финансовых активов и обязательств

Справедливая стоимость финансовых инструментов определяется как сумма, по которой инструмент может быть обменен между хорошо осведомленными сторонами на коммерческих условиях, за исключением ситуации с вынужденной реализацией или реализацией при ликвидации. При оценке справедливой стоимости используются допущения на основе текущих экономических условий и конкретных рисков, присущих инструменту.

Справедливая стоимость финансовых инструментов является оценочной величиной и может не соответствовать сумме денежных средств, которая могла бы быть получена при реализации данных инструментов на дату оценки.

В результате проведенной работы руководство определило, что справедливая стоимость финансовых инструментов, включающих в себя деньги, дебиторскую и кредиторскую задолженность, приближается к их балансовой стоимости. По сомнительной дебиторской задолженности будут созданы соответствующие резервы по мере появления сомнительной дебиторской задолженности. Справедливая стоимость долгосрочных финансовых инструментов представляет собой текущую стоимость расчетного будущего движения денежных средств, дисконтированного с использованием ставок стоимости заемного капитала для компании или встроенной в инструмент процентной ставки (что наиболее приемлемо и применимо). При определении справедливой стоимости финансовых инструментов руководство использует всю имеющуюся рыночную информацию. Руководство полагает, что обеспечивая надежное функционирование внутренней политики и процедур Компании, минимизирует данные затраты. Какие-либо иные виды хеджирования риска снижения справедливой стоимости активов Компанией не применяются.

ж) Риск ликвидности

Риск ликвидности определяется как риск того, что Компания столкнется с трудностями при выполнении финансовых обязательств. Компания подвержена риску в связи с ежедневной необходимостью использования имеющихся денежных средств. Руководство ежемесячно контролирует прогнозы движения денежных средств Компании. Компания удовлетворяет потребность в ликвидных средствах путем поступлений от погашения дебиторской задолженности. Компания осуществляет мониторинг риска нехватки средств, используя инструмент планирования текущей ликвидности. Данный инструмент



ТОО «Самрук Казына Контракт»

Финансовая отчетность за 2016 год

учитывает срок погашения финансовых инвестиций и финансовых активов, а также прогнозные денежные потоки от операционной деятельности.

2016 год

в тыс. тенге	До востребования	меньше 1 мес.	3мес.-1 года	Всего
Финансовые активы				
Денежные средства	189 130	-	-	189 130
Дебиторская задолженность краткосрочная (за минусом резерва)	92 142	-	-	92 142
Авансы выданные	429	-	-	429
Итого	281 701	-	-	281 701
Финансовые обязательства				
Кредиторская задолженность краткосрочная	170 563	-	-	170 563
Авансы полученные	49 480	-	-	49 480
Итого	220 043	-	-	220 043

2015 год

в тыс. тенге	До востребования	меньше 1 мес.	3мес.-1 года	Всего
Финансовые активы				
Денежные средства	101 506	-	-	101 506
Дебиторская задолженность краткосрочная (за минусом резерва)	168 463	-	-	168 463
Авансы выданные	498	-	-	498
Итого	270 467	-	-	270 467
Финансовые обязательства				
Кредиторская задолженность краткосрочная	123 696	-	-	123 696
Авансы полученные	25 847	-	-	25 847
Итого	149 543	-	-	149 543

з) Управление капиталом

Компания управляет своим капиталом, для того, чтобы придерживаться принципа непрерывной деятельности наряду с максимизацией доходов для заинтересованных сторон посредством оптимизации баланса задолженности и капитала. Структура Компании состоит из задолженности, которая включает обязательства и капитала, включающего уставной капитал и чистую прибыль. Руководство Компании осуществляет анализ структуры капитала. Для поддержания и регулирования структуры капитала Компания может варьировать сумму распределения доходов, выплачиваемых участнику в виде дивидендов.

и) Операционный риск

Операционный риск – это риск, возникающий вследствие системного сбоя, ошибок персонала, мошенничества или внешних событий. Когда перестает функционировать система контроля, операционные риски могут нанести вред репутации, иметь правовые последствия или привести к финансовым убыткам. Компания не может выдвинуть предположения о том, что все операционные риски устранены, но с помощью системы контроля и путем отслеживания и соответствующей реакции на потенциальные риски. Компания может управлять такими рисками. Система контроля предусматривает эффективное разделение обязанностей, права доступа, процедуры утверждения и сверки, обучение персонала, а также процедуры оценки.

к) Страновой риск

Деятельность Компании ведется на территории Республики Казахстан. Экономика страны продолжает проявлять особенности, присущие развивающимся рынкам, включая, помимо прочего, отсутствие национальной валюты, свободно конвертируемой за пределами страны. Кроме того законы и нормативные акты, регулирующие предпринимательскую деятельность в Республики Казахстан, часто меняются, в связи с этим активы и операции Компании могут быть подвержены риску из-за негативных изменений в политической и деловой среде. Перспективы экономической стабильности РК в существенной степени зависят от эффективности экономических мер, предпринимаемых правительством, а также от развития правовой, контрольной и политической системы, то есть от обстоятельств, которые находятся вне сферы контроля Компании. Руководство не в состоянии предвидеть ни степень, ни продолжительность экономических трудностей, или оценить их возможное влияние на данную финансовую отчетность. Руководство полагает, что Компания соблюдает все применимые законы и правила для избежания неустойчивости бизнеса Компании в существующих условиях и никаких специальных мер для хеджирования странового риска не предпринимает.



ТОО «Самрук Казына Контракт»
Финансовая отчетность за 2016 год
20. Условные и оценочные обязательства
а) Страхование

Рынок страховых услуг в Республике Казахстан находится на стадии становления и многие формы страхования, распространенные в других странах, пока, как правило, не доступны в Казахстане. У Компании нет страхового покрытия ответственности перед третьими лицами и в отношении имущества. До тех пор пока Компания не получит полное страховое покрытие, существует риск, связанный с существенным неблагоприятным влиянием убытков от потери (порчи) некоторых активов, оказавших существенное влияние на деятельность Компании и ее финансовое положение.

б) Обязательства по охране окружающей среды

Регулирование вопросов по охране окружающей среды в Республике Казахстан находится в состоянии развития. Результат выполнения требований, предусмотренных действующим и будущим законодательством по охране окружающей среды, не может быть определен в настоящее время. Как только обязательства будут определены, по ним будут созданы провизии в соответствии с учетной политикой Компании. Руководство считает, что у Компании нет значительных обязательств по действующему законодательству, не отраженных в финансовой отчетности Компании.

в) Условные обязательства по налогообложению
(i) Неопределенности, существующие при толковании налогового законодательства

Компания подвержена влиянию неопределенностей, относящихся к определению налоговых обязательств за каждый отчетный период. Поскольку существующая налоговая система и налоговое законодательство действуют в течение относительно непродолжительного периода времени, эти неопределенности более значительны, чем те, которые обычно присущи странам с более развитыми налоговыми системами. Применимые налоги включают налог на добавленную стоимость, корпоративный подоходный налог, социальный налог, налоги на имущество, транспорт и землю. Законы, относящиеся к применимым налогам, не всегда четко прописаны, и законодательство, которое постоянно развивается, имеет различное и постоянное изменяющееся толкование, и применяется непоследовательно. Неопределенность в применении и развитии налогового законодательства создает риск того, что Компании придется уплатить дополнительно начисленные налоги, что может оказать существенное отрицательное влияние на финансовое положение Компании или результаты ее деятельности.

(ii) Период для начисления дополнительных налогов

Налоговые органы имеют право доначислять налоги в течение пяти лет после окончания соответствующего налогового периода применительно ко всем налогам. Проверки правильности исчисления налогов и других обязательных платежей в бюджет могут быть проведены налоговыми органами, а также по заявлениям самого налогоплательщика или третьих лиц. Компания относится к предприятиям среднего бизнеса

(iii) Возможные дополнительные налоговые обязательства

Руководство считает, что Компания, в целом, выполняет требования налогового законодательства и условия по заключенным договорам, относящимся к налогам, которые влияют на ее деятельность и что, следовательно, никакие дополнительные налоговые обязательства не возникнут. Однако по причинам, указанным выше, сохраняется риск того, что соответствующие государственные органы могут иначе толковать договорные положения и требования налогового законодательства. Это может привести к возникновению существенных дополнительных налоговых обязательств. Тем не менее, вследствие выше описанных неопределенностей в оценке любых потенциальных дополнительных налоговых обязательств, для руководства представляется невозможным производить оценки любых дополнительных налоговых обязательств, которые могут возникнуть, вместе с любыми относящимися к ним штрафами и пенями, за которые может нести ответственность Компания.

г) Условные обязательства юридических вопросов

В 2016г. Компания не участвовала в судебных разбирательствах в качестве истца или ответчика.

д) Влияние условных обязательств на финансовую отчетность

Так как в настоящее время не представляется возможным определить окончательный результат условных обязательств Компании, финансовая отчетность не включает каких-либо корректировок, которые могли бы явиться результатом данной неопределенности. Такие корректировки, если они имеются, будут показаны в финансовой отчетности Компании в том периоде, когда необходимость их отражения станет очевидной и можно будет оценить их числовые значения.

21. Раскрытие информации о связанных сторонах
Операции со связанными сторонами

Наименование Контрагента	Основа аффилированности
Акционерное общество «Фонд национального благосостояния Самрук-Казына»	100% доля участия в Уставном капитале

Детали операций между Компанией и другими связанными сторонами раскрываются ниже.

В следующей таблице представлена общая сумма сделок, которые были заключены со связанными сторонами в течение соответствующего финансового периода:



ТОО «Самрук Казына Контракт»

Финансовая отчетность за 2016год

Группа АО"ФНБ "Самрук-Казына" на 30.12.2016 г.		Сальдо на 01.01.2016		Обороты		НДС		Прочие	Погашение		Сальдо на 30.12.2016	
1. Дочерние организации		Дт	Кт	Доходы	Расходы	К оплате	К зачету		ДТ	КТ	ДТ	КТ
	Наименование											
1	АО НК "КМГ"	20 397	4 578	506 917	125 046	60 825	15 005		129 870	572 862	16 530	16 032
2	АО "НК "КТЖ"	21 969	34 230	205 258		24 626	3 000	24 244	33 636	210 220	40 382	28 099
3	АО Казахтелеком	8 059	8 122	46 318	84 235	5 557	10 108	355	90 604	59 097	482	11 861
4	АО "KEGOC"			26 410		3 170				29 580		
5	АО "Казпочта"	573	799	19 359	7 592	2 324	907		8 277	20 966	1 160	891
6	АО «НК «КИ»	13 350	138	35 652		4 277				43 310	10 910	1 079
7	АО «Аэропорт Павлодар»		28	388		47				572		166
8	АО «МА Актобе»			7 295		875				7 919	251	
9	АО «КОРЭМ»			270		32				302		
10	АО «Эйр Астана»			23 864		2 864				26 728		
11	АО «Самрук - Энерго»	4 498	275	145 831		17 499			275	159 745	8 306	224
12	ТОО "Самрук-Казына Инвест"			663		79				742		
13	АО НАК «Казатомпром»	28 278	1 614	177 877		21 341		1 825	185	193 257	33 465	2 480
14	ТОО "Объединенная химическая компания"	14		10 771		1 291				12 005	89	18
15	АО "Фонд недвижимости Самрук-Казына"			1 880		226				2 106		
16	АО "НГК "Таукен Самрук"	785	142	39 429		4 729				44 402	541	142
17	АО "МА Атырау"	1 513		7 175		860				8 762	786	
18	ТОО Qazaq air			7 420		890				8 310		
19	ТОО "Самрук-Казына Бизнес Сервис"			637		77				714		
20	АО МА Астаны		275	17 762		2 125			275	20 377		550
21	ФНБ	40 844		306 129	138 373	36 735			138 373	319 486	64 222	
	Итого	140 280	50 201	1 587 305	355 246	190 449	29 020	26 424	401 495	1 741 462	177 144	61 542



ТОО «Самрук Казына Контракт»
Финансовая отчетность за 2016 год

Группа АО "ФНБ "Самрук-Казына" на 31.12.2015 г.		Сальдо на 01.01.2015		Обороты		НДС		Проч ие	Погашение		Сальдо на 31.12.2015	
		Дт	Кт	Доходы	Расходы	К оплате	К зачету		ДТ	КТ	ДТ	КТ
1. Дочерние организации												
	Наименование											
1	АО НК "КМГ"	6 075	3 158	469 112	105 138	56 317	12 616	- 1 584	121 265	514 755	20 397	4 578
2	АО "НК КТЖ"	15 832	1 846	205 418	29 382	24 647	3 526	- 1 221	1 240	223 422	21 969	34 230
3	АО Казахтелеком	2 038	7 998	49 777	79 114	5 973	9 494		88 484	49 729	8 059	8 122
4	АО "КЕГОС"		688	27 840		3 340			688	31 180		
5	АО "Казпочта"	162	649	10 119	8 683	1 214	726		9 579	11 242	573	799
6	АО «НК «КИ»	3 235		33 346		4 003				27 372	13 350	138
7	АО «Аэропорт Павлодар»		138	396		47				334		28
8	АО «МА Актобе»	56		255		31				342		
9	АО «КОРЭМ»			200		24				224		
10	АО «Эйр Астана»			19 210		2 305				21 515		
11	АО Самрук - Энерго			117 295		14 073			140	127 285	4 498	275
12	ТОО "Самрук- Казына Инвест"			550		66				616		
13	АО «НАК «Казатомпром»	3 113	1 183	173 632		20 832			284	170 014	28 278	1 614
14	ТОО "Объединенная химическая компания"	28		9 565		1 148				10 727	14	
15	АО "Фонд недвижимости Самрук-Казына"			6 097		732				6 829		
16	АО "НГК "Таукен Самрук"			21 667		2 600				23 624	785	142
17	АО "МА Атырау"			6 398		765				5 650	1 513	
18	ТОО "Самрук- Казына Финанс"			151		17				154	14	
19	ФНБ	71 890		306 129	212 298	36 735			212 298	373 910	40 844	
	Итого	102 429	15 660	1 457 157	434 615	174 869	26 362	- 2 805	433 978	1 598 924	140 294	49 926

23. Конечная контролирующая сторона

Конечной контролирующей стороной Компании по состоянию на дату выпуска данной финансовой отчетности являются: Акционерное общество «Фонд национального благосостояния Самрук-Казына»

24. События после отчетной даты

События, происходящие после даты отчетного периода, благоприятные и неблагоприятные - это события, возникающие в период между датой отчетного периода и датой представления финансовой отчетности.

Существенность события, происходящего после даты отчетного периода, определяется субъектом самостоятельно, исходя из принципов бухгалтерского учета и финансовой отчетности, в соответствии с которыми существенной является такая информация, если ее пропуск или неправильное представление могут повлиять на экономические решения пользователей информации, принятые на основе финансовой отчетности.

За период с 31 декабря 2016 года по 15 февраля 2017 года каких-либо событий в финансово-хозяйственной деятельности Компании, повлекших значительные изменения в стоимости активов и обязательств, не произошло.





ТОО "Самрук-Казына Контракт"
010000, г. Астана, ул. Кунаева 8, блок Б
Бизнес-центр "Изумрудный квартал", 33 этаж.
Телефон: +7 (7172) 570 275
E-mail: info@skc.kz